

TA REDA PÅ VAD SOM GÖMMER SIG I BETONGEN INNAN DET ÄR FÖR SENT

Nr. 4-21, Årg. 26

Professionell demolering

Facktidsning för den nordiska rivnings-, betonghåltagnings- & återvinningsbranschen

DET HÄNDER
MYCKET HOS CONJET!

BFBs
HÖSTMÖTE
2021 MED
MINIMASSA

SMART OCH SÄKER UTLASTNING AV

RIVNINGSMATERIAL MED TWINCA

DROME ÖPPNAR
I GÖTEBORG

PUVAC SAMLAR
KRAFTERNA I SVERIGE

MÅNGA KRAFTFULLA
KÄFTAR AV OCH FÖR STÅL

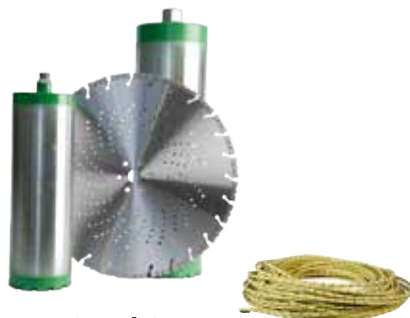
VOLVO CE
går med i Open-S Alliance

BROKK
lanserar Brokk Pedestal Boom

MIDHAGE
kompletterar utbud med Von Arx

DE NYA DEMOLERINGSMASKINERNA FRÅN HUSQVARNA

Rätt utrustning och service gör stor skillnad i utförande och lönsamhet
Med vårt breda sortiment av verktyg och maskiner för de flesta typer av betongbearbetningar hittar vi ett sätt att få ditt jobb att fungera optimalt. Kontakta SDC.



Diamantverktyg



Borrstativ MPirum



Golvsågar



Handsågar WEKA



Väggsåg/ Wiresåg Pentruder

Redaktionsadress

Box 786 • SE-191 27 Sollentuna, Sverige
Telefon +46 (0)8 585 700 46
Fax +46 (0)8 585 700 47

Besöksadress

Skillingevägen 14A
192 71 Sollentuna

E-post

info@pdworld.com

Webbplats

www.professionelldemolering.se

Utges av

SCOP AB

ISSN nr

ISSN 1403-3836

REDAKTION

Chefredaktör:

Jan Hermansson

jan.hermansson@pdworld.com

Ass. chefredaktör:

Anita do Rocio Hermansson

anita.hermansson@pdworld.com

Grafisk produktion: S.C.O.P. AB

Markus Leo

Redaktörer:

Vitor Hermansson

Jan Olofsson

Andrei Bushmarin

Mikael Karlsson

Jim Parsons

Ansvarig utgivare: Jan Hermansson

ANNONSER

Annonschef: André Hermansson, tel 070-979 04 03,
epost andre@pdworld.com

Alternativt kontakta

Professionell Demolering redaktion
på telefon 08-585 700 46

Omslagsbild: Twinca A/S.

Professionell Demolering distribueras till läsare i Sverige, Norge, Danmark och Finland. För beställning av tidning kontakta redaktionen eller vår annonschef.

Prenumeration: Om du vill försäkra dig om att alltid få ditt exemplar kostar en helårsprenumerering 385 kr. Prenumerationsavgiften sätter du in på bankgiro 5435-9443, SCOP AB.

Magasinet Professionell Demolering framställs kvartalsvis av SCOP AB, Box 786, SE-191 27 Sollentuna. ©1995-2014 innehas av SCOP AB. Uppgifterna i denna tidning lämnas med reservation för ändringar som skett under och efter detta nummers produktion. Utgivaren ikläder sig icke någon ersättningskyldighet för i tidningen möjliga förekommande utslutningar, ofullständighet eller oriktigheter. Eftertryck helt eller delvis, utan utgivarens godkännande förbjuds. För insänt ej beställt material ansvaras ej. Vi uppmanar dock läsarna att sända in textförslag och bilder till tidningen. Att det som insänds ej är originalhandlingar är insändarens ansvar. Om insänt material skall återsändas skall sändaren noga ange detta.

INNEHÅLL

Nr 04 • 2021 • Årg.26



- | | | |
|-----------|--|--|
| 4 | REDAKTIONELLT
"Ansiktsmask på!" | |
| 6 | BUSINESS
Fredheim Maskin arrangerar Oktoberdagarna | 56 |
| | Steelwrist ett av Sweden's Best Managed Companies 2021 | |
| | Komatsu Finance lanseras i Nordens | |
| | Hydroscand etablerar sig i Tranås | |
| 8 | Hilti förvärvar Fieldwire | 58 |
| | Scanmaskin utökar säljarkåren i Sverige | |
| | Midhage kompletterar utbud med Von Arx | |
| 10 | Demarec och Steelwrist i samarbete | 12 |
| | Ny försäljningschef för Åkerströms | 16 |
| | Nu planeras nästa Bauma | 20 |
| 35 | NYHETER
Brokk lanserar Brokk Pedestal Boom | 37 |
| 44 | Nästa steg för Brokk Connect | 42 |
| | Dynaset lanserar bommonterad vacuumdammsugare | 46 |
| 49 | Husqvarnas orange evolution 2.0 | 51 |
| 54 | Steelwrist introducerar nytt snabbfäste | 24 |
| | Förändringar i Avant Tecnos ledning | |
| | | REPORTAGE |
| | | Drome öppnar i Göteborg |
| | | BFBS höstmöte 2021 med minimässa |
| | | Det händer mycket hos Conjet! |
| | | Smart och säker utlastning av rivningsmaterial med Twinca |
| | | Ta reda på vad som gömmer sig i betongen innan det är för sent |
| | | De nya demoleringsmaskinerna från Husqvarna |
| | | Puvac samlar krafterna i Sverige |
| | | SPECIAL |
| | | Många kraftfulla käftar av och för stål |

"ANSIKTSMASK PÅ!"

Även årets sista utgåva av Professionell Demolering är späckad av temaartiklar om nyheter för slipning och polering av betonggol. Vi gör ett tvärsnitt av den svenska håltagningsbranschen där vi presenterar nuläget hos några av landets håltagare. Hur blev utfallet under ett år som kantats av pandemins effekter? Vi rapporterar också från branschföreningen Byggnadsberednings fysiska höstmöte som hölls i Knivsta och samlade ett 70-tal deltagare. Det blev som bekant ingen DEMCON-mässa i år heller på grund av pandemin. Istället hålls mässan den 24-25 november, 2022. Men parallellt med BFBs höstmöte hölls en minimässa där en handfull leverantörer visade upp sina senaste nyheter. Mer om minimässan hittar du på sidorna 18-21.



Företaget Conjet som utvecklar och tillverkar maskiner och utrustningar för vattenbilning av betong har visat upp sina muskler under året. Mycket har hänt på företaget under 2021 och du hittar en sammanfattande artikel om företaget på sidorna 24-26.

Det är inte så ofta jag redogör för direkta nyheter i min ledare men det finns två händelser värda att nämna om och som du kan läsa mer om i tidningen. Först publicerar vi en intervju med Torbjörn Bengtsson om framtidsplanerna efter att först förvärvat bolagen Jack Midhage Diamond Tools och Jernevikens Maskin samt nyligen även finska tillverkaren Levantos dotterbolag i Sverige och Norge.

En annan stor nyhet som jag tror branschen väntat på är att Husqvarna Construction

Products under november gick ut med nyheten att man nu släpper hela fyra nya rivningsrobotar. Det handlar om DXR 145, DXR 275, DXR 305 och DXR 315. Husqvarnas robotprogram består nu av totalt åtta olika modeller.

Till sist vill jag passa på att tacka alla våra läsare och annonsörer för 2021. Tillsammans gjorde vi det till ett bra år trots utmaningarna med Covid-19. Och så vill jag förstås tillönska er en riktigt God Jul och ett Gott Nytt År.

Och du, ansiktsmask på igen... och glöm inte att vaccinera dig ifall du inte gjort det redan.

Jan Hermansson,
jan.hermansson@pdworld.com
Chefredaktör

HANDHÅLLNA SÅGAR FÖR BETONG

Visste du att vi har Sveriges bredaste utbud av handhållna sågar för betong?

Vi representerar bl.a. Weka, AGP och Baier och erbjuder 1-fas maskiner likväl som högfrekventa maskiner.

Hos oss får du alltid passande klingor med på köpet.



Midhage
DIAMOND TOOLS

BÅSTAD
TEL: 0431 - 710 00
HALLANDSVÄGEN 27

MALMÖ
TEL: 040 - 29 33 44
STILLMANSGATAN 12

GÖTEBORG
TEL: 031 - 19 88 80
MARIEHOLMSGATAN 10

SOLNA
TEL: 08 - 23 29 00
S:T ANSGARS VÄG 6



BRANSCHORGANISATIONEN
FÖR BYGGNADSBEREDNING

Nyheter från BFB!

Medlemsträff Skåne

Den 8 december bjöd BFB in till medlemsmöte Syd. Det blev ett trevligt möte i Ängelholm med folk från styrelse och kansli och ett antal intresserade medlemmar från södra Sverige. På agendan stod presentation av vår nya webbaserade arbetsmiljöutbildning, lagbevakningstjänsten liksom andra medlemsförmåner. Det blev även en hel del intressanta diskussioner om branschfrågor och erfarenheter. Särskilt intresse väcktes angående arbetsmiljö och riskhantering i vår bransch och hur vi kan öka medvetenheten om riskerna och i vårt dagliga arbete. Den mänskliga faktorn togs upp som orsak till många olyckor där moment som vi gjort hundratals gånger tidigare kan ändå gå fel på grund av förbiseende, slarv eller trötthet. Hur kan vi rusta oss bättre mot detta? Deltagarna var eniga om att det behövs bättre skydd och marginaler i arbetet.

Utbildningar

Från diskussionen kring riskerna i branschen gick mötet in på presentationen av BFB:s nya webbutbildningar. Arbetsmiljö, vibrationer, buller och kvartsdamm är de fyra digitala utbildningar som vi tagit fram för att ge medlemmarna stöd att klara myndighetskrav och samtidigt öka kunskap och medvetenhet gällande säkerhet och arbetsmiljö i branschen. Utbildningarna ingår i medlemskapet och är tillgängliga via www.bfb-utbildning.se. Anmälan sker genom att mejla personuppgifterna för varje deltagare till kontakt@bfb-utbildning.se.

Det finns även möjlighet att få en presentation av hur utbildningarna fungerar via ett kort Teamsmöte med Victor Blomqvist som ansvarar för utbildningarna.

Regelutskottet

Vi gick även igenom lagbevakningstjänsten som Ramboll tillhandahåller genom BFB:s ramavtal. Även detta ingår i medlemskapet och varje företag kan kostnadsfritt teckna sig för tjänsten och på så sätt få en skraddarsydd bevakning. Ramboll bevakar de lagar och regler som är aktuella för vår bransch och för respektive företag. Kategorisering/avgränsning görs även utifrån den egna kommunen. När det kommer en ändringar/nyheter i lagar och regler meddelar Ramboll via nyhetsbrev/sammanfattningar.

Årsmöte 2022

Årsmötet 2022 är planerat till senare i vår. Vi vill bevaka den nuvarande utvecklingen i pandemin ytterligare en tid och räknar med att kunna meddela datum inom kort. Räkna med att vi håller mötet under maj. Till sist vill vi tacka för ett fint samarbete under 2021 och tillönska alla en riktigt God Jul och ett Gott Nytt År.

Med vänliga hälsningar

Styrelsen och kansliet för BFB

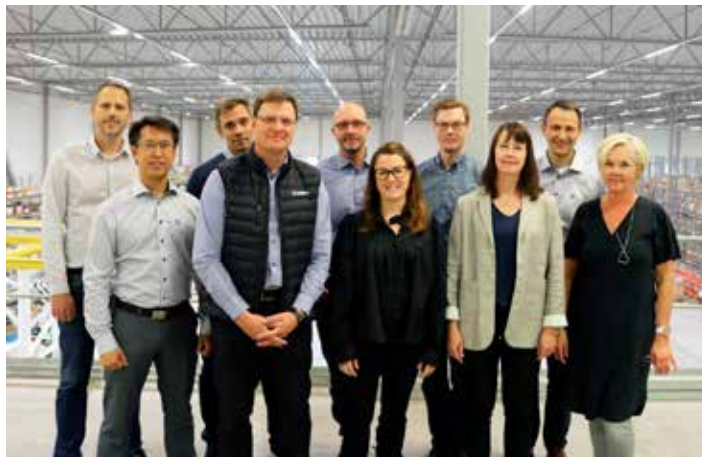
Branschorganisationen för Byggnadsberedning

Håltagningsentreprenörerna och Riv- & saneringsentreprenörerna inom Sveriges Byggindustrier
Storgatan 19 • Box 5054 • 102 42 Stockholm • Tel: 08-698 58 00 • Fax: 08-698 59 00

www.byggnadsberedning.se

FREDHEIM MASKIN ARRANGERAR OKTOBERDAGARNA

Den 21-23 oktober var det dags för Oktoberdagarna, ett årligt evenemang arrangerat av Fredheim Maskin, i norska Spydeberg. På demofältet fanns sammanlagt ett tjugotal enheter på plats fördelat på fyra förkrossar, sorteringsverk, grovsiktare, spindel samt ett tiotal stackläggare i olika storlekar. Nästan alla maskinerna i drift var elmaskiner som drevs via motorpaket, och störst av dem alla tronade nyheten Keestrack H7e som väger in på 100 ton. Det fanns även möjlighet att besöka olika seminarium på Oktoberdagarna, där inbjudna produktexperter från olika leveratörer gav djupare insikter kring nyheter och delade med sig av tankar kring hur framtiden kommer att utvecklas. Nyheter som presenterades på Oktoberdagarna var bland annat den gigantiska finsikten H7e till slagkrossen R3e, samt en serie motorpaket avsedda att driva de nya eldrivna maskinerna som Fredheim Maskin lanserar. Som kronan på verket erhöles dessutom Fredheim Maskin utmärkelsen "Dealer of the year" från sin leverantör Keestrack.



Från vänster, Tomas Jonsson och Sören Åkesson.

Steelwrist ett av Sweden's Best Managed Companies 2021

Steelwrist, den globala tillverkaren av tiltrotatorer, snabbfästen och redskap för grävmaskiner, har för andra året i rad fått utmärkelsen Sweden's Best Managed Companies, som delas ut av Deloitte i samarbete med Nasdaq.

Best Managed Companies är en kvalitetsutmärkelse som delas ut till privata svenska företag baserat på kriterier som bedömer strategisk inriktning, operationell kapacitet, företagskultur och ekonomisk utveckling.

"Det är en stor ära att ännu en gång utses till ett av Sweden's Best Managed Companies", säger Stefan Stockhaus, vd Steelwrist. "Denna utmärkelse visar på de prestationer vi har åstadkommit de senaste åren och som vi kommer fortsätta att bygga på. Även om vår bas är i Sverige så växer vi snabbt mot att bli ett globalt företag med en väldigt specifik Steelwrist-kultur och denna utmärkelse tillhör alla hängivna och hårt arbetande Steelwrist-kollegor världen runt."

"Utmärkelsen tilldelas företag som visar på exceptionellt ledarskap och starkt engagemang för att skapa lönsam tillväxt", säger Håkan Sjögren, jurymedlem och ansvarig för noteringar på Nasdaq i Stockholm. "De visar ett tydligt fokus på att bygga starka team och kompetensutveckla inför framtiden."

Programmet Best Managed Companies grundades av Deloitte i Kanada 1993 och har sedan dess etablerats i över 20 länder runtom i världen. Sweden's Best Managed Companies lanserades under 2018 av Deloitte i samarbete med Nasdaq och i år delas utmärkelsen ut för tredje gången. En oberoende jury har valt ut de 13 företag som får utmärkelsen i år.

Komatsu Finance lanseras i Norden

Komatsu Finance, som är en del av Komatsukoncernen, kommer att erbjuda skräddarsydda finansieringslösningar, exklusivt för Komatsus kunder i Norden. Först ut på den nordiska marknaden är Sverige, och lanseringen skedde i samband med Entreprenad Live tidigare i år i samarbete med den svenska generalagenten Söderberg & Haak Maskin. "Detta är en långsiktig satsning vars syfte är att ge Komatsus nordiska kunder trygga och förmånliga investeringsvillkor", säger Johan Appelros, försäljningsansvarig Komatsu Finance i Norden.

Hydroscand etablerar sig i Tranås

Hydroscand har öppnat tre nya butiker i Sverige under 2021. Innan året är slut är det dags att öppna ytterligare en butik som ska förse kunderna med slang och kopplingar i smäländska Tranås.

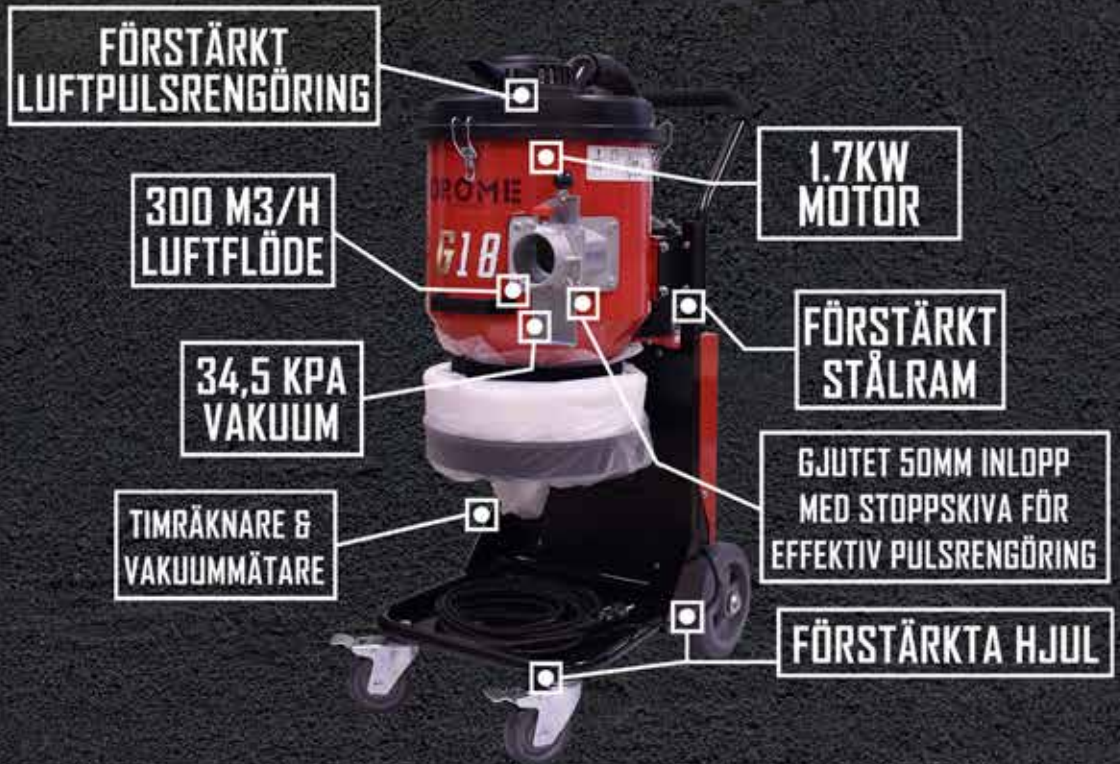
Den nya slangservicebutiken beräknas öppna i december i år. Det blir Hydroscands åttonde butik i Småland. Butiken kommer att öppna på Västra vägen 27 i Tranås, i en lokal på cirka 300 m² plus lageryta, där det har bedrivits hydraulikverksamhet sedan lång tid tillbaka.

"Det känns bra att vi nu kommer närmare våra kunder i Tranås och dessutom öppnar upp i en lokal som många redan förknippar med hydraulik", säger Johan Dahlberg, regionchef Jönköping på Hydroscand. "Etableringen i Tranås innebär att vi kan öka servicegraden och tillgängligheten i Småland ytterligare."

Tranåsbutiken blir enligt Johan Dahlberg ett bra komplement till butikerna i Vetlanda, Nässjö, Jönköping och Mjölby. Hydroscand erbjuder även kunderna hjälp på plats med företagets mobila slangservice, SlangExpress, som utgår från Jönköping. Butiken kommer även att erbjuda ett brett och lokalt anpassat sortiment inom slang och ledningskomponenter för hydraulik, pneumatik och industri, enligt Hydroscand.

Platschef för den nya butiken blir Sören Åkesson som har en mångårig erfarenhet av hydraulik, men även tidigare erfarenhet av Hydroscands produktsortiment. En annan nyrekrytering är Tomas Jonsson som även han har en lång erfarenhet av slang och ledningskomponenter. Han kommer att utgå från butiken i Tranås och arbeta som regionsäljare för Jönköping och södra Östergötland.

G18



G22S

DROME
DIAMOND TOOLS

www.drome.se

Växtorpsvägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0705-21 62 46
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se



HILTI FÖRVÄRVAR FIELDWIRE

Hilti Group förvärvar Fieldwire, ett mjukvaruföretag inom hantering av bygg- och projekthantering.

Fieldwire tillhandahåller en plattform för branschens entreprenörer och täcker enligt Hilti byggprojektets hela kedja, från förman till projektledare där samtliga parter samarbetar och delar information i realtid. Plattformen ger enligt Hilti möjlighet till bättre kontroll av byggsplatsen och projekten digitalt genom en lättanvänd, enhetsoberoende programvara med flera funktioner.

”Förvärvet av Fieldwire kommer att påskynda Hiltis förmåga att leverera produktivitet till våra kunder genom mjukvarulösningar”, säger Christoph Loos, vd Hilti-koncernen. ”Eftersom digitaliseringen har blivit en viktig drivkraft för produktivitet inom

byggbranschen har Hilti investerat i digitala lösningar för den professionella byggbranschen. Förvärvet stärker vår mjukvaruportfölj och är ett logiskt steg mot vår vision att bli den ledande digitala partnern för våra kunder. Vi avser att fortsätta investera i plattformen för att skapa nästa marknadsledare inom programvara för projektledning av byggprojekt.”

Nuvarande Fieldwire-anställda kommer erbjudas att stanna kvar hos Hilti Fieldwire under fortsatt ledarskap av de två grundarna, Yves Frinault och Javed Singha, med planer om att ytterligare expandera teamet.

”Vi startade Fieldwire för att

hjälpa byggtreprenörer att stärka sina team, driva produktivitet på fältet och skapa starkare och mer lönsamma företag”, säger Yves Frinault, medgrundare och vd Fieldwire. ”Med Hilti har vi hittat en partner som verkligen delar våra värderingar och samtidigt gör det möjligt för oss att påskynda vår produktutveckling för våra kunder på nya och befintliga marknader. Vi är enormt glada över att ansluta oss till Hilti-koncernen.”

Hilti var en del av företagets finansieringsrundor 2017 och har sedan dess varit involverat i Fieldwires tillväxt och utveckling. Förvärvet förväntas slutföras under fjärde kvartalet 2021.



Scanmaskin utökar säljarkåren i Sverige

Scanmaskins säljarkår i Sverige utökas med Zoran Varga och Urban Svensson. De har tidigare arbetat på bland annat HTC och Husqvarna, och besitter tillsammans över 30 års erfarenhet inom branschen.

Med ny kompetens hoppas Scanmaskin kunna hjälpa fler kunder och visa de maskiner och den service som företaget kan erbjuda. ”Vi är glada över att både Zoran och Urban ville ta steget över till oss på Scanmaskin och ser fram emot att erbjuda gamla och nya kunder all deras kunskap och en service i världsklass”, säger Johan Lindqvist, försäljningschef Scanmaskin.

”Scanmaskin har en unik närhet till sina kunder och ett härligt företagsklimat som jag ser fram emot att vara en del av”, säger Zoran Varga.

”Jag vill att Scanmaskin blir det självklara valet när det gäller golvbearbetning”, säger Urban Svensson.

Midhage kompletterar utbud med Von Arx

Under hösten har Jack Midhage AB officiellt blivit återförsäljare för hela Von Arx maskinsortiment. ”För mig är Von Arx synonymt med robusta och stryktåliga slitvargar”, säger Magnus Lindstrand, produktchef Midhage.

Att få in ytfråsar och spårfråsar vid sidan om Jack Midhage ABs golvslipmaskiner och golvslipverktyg gör att Jack Midhage AB i stort sett blir heltäckande inom ”surface preparation”, enligt dem själva. ”Jag är väldigt glad över att få in Von Arx högkvalitativa maskiner i vårt sortiment”, säger Magnus Lindstrand, produktchef Midhage.

”Det kommer komplettera vårt befintliga utbud på ett mycket bra sätt, där vi ser att kundernas efterfrågan inom golvbearbetningsprodukter ökat markant hos oss på senare tid.”

Von Arx FR200 Genus har enligt Jack Midhage AB ett av marknadens lägre vibrationsvärden inom detta maskinsegment, med ett värde på 3,6m/s². Den totala tillåtna arbetstiden för insatsvärde ökar markant i jämförelse med den tidigare versionen. ”Vi går från åtta minuter till över fem timmars arbetstid”, säger Magnus Lindstrand.

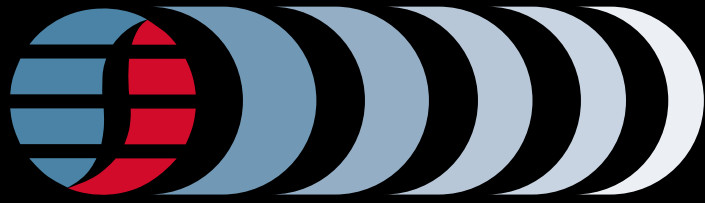
Utöver maskinerna som är avsedda för bearbetning av golv

plockar Midhage även in ett sortiment med tryckluftsdrevna nålpistoler och mejselhammare ifrån Von Arx och kommer vara fulltäckande med Von Arx hela utbud.

”Von Arx och mina vägar har korsats många gånger under min fleråriga karriär inom rentalbranschen, där jag både skruvat med maskinerna och hyrt ut dem till slutanvändare. För mig är Von Arx synonymt med robusta och stryktåliga slitvargar, som står pall för utyringsbranschens ibland väldigt tuffa krav. Så det känns lite extra kul att nu

kunna sluta cirkeln och ta in Von Arx i Midhages sortiment.”





DEMOLITION Today



Demolition Today is Your Demolition Channel With the Latest News from the Demolition, Concrete Cutting, Concrete Floor Prep, Grinding & Polishing, Recycling, Remediation and Related Industries. You Will Find Us On YouTube at DemolitionToday or Directly in Our Website www.DemolitionToday.tv.

A Media Product from the Creators of PDi and PDa Magazines. To follow us just subscribe to our YouTube Channel.





Demarec tillverkar hydrauliska redskap för rivnings- och återvinningsindustrin, och har mer än 25 års erfarenhet på området. Nu inleds ett samarbete med Steelwrist om SQ helautomatiska redskaps-

adaptrar till Demarec-produkter och SQ snabbfästen.

Steelwrists serie av SQ-fästen inkluderar SQ60, SQ65, SQ70, SQ70/55, SQ80 och den nyligen introducerade SQ90, den största

modellen hittills. SQ-serien följer Open-S-standarden för helautomatiska snabbfästen för grävmaskiner.

”Vi på Demarec är som ingen annan välbekanta med fördelarna med helautomatiska fästen i kombination med vår rivnings- och återvinningsutrustning”, säger Marcel Vening, Managing Director Marketing and Sales Demarec. ”De senaste åren har tillgång och efterfrågan på marknaden för automatiska snabbfästessystem genomgått en betydande förändring. Nuförtiden finns det fler leverantörer av sådana system på marknaden för att möta den växande

efterfrågan på helautomatiska system. Som specialist på helautomatiska fästen har vi även inlett ett samarbete med Steelwrist.”

”Ägare och maskinförare börjar verkligen ta till sig tekniken med helautomatiska snabbfästen, och i rivningsindustrin blir det alltmer ett måste i många länder”, säger Stefan Stockhaus, vd Steelwrist. ”Med Steelwrist SQ och QPlus-teknologin kan vi försörja Demarec-organisationen direkt från fabrik. Demarec med sitt fokus på kvalitetsprodukter och support är ett bra exempel på en tillverkare som vi mycket gärna samarbetar med.”



Ny försäljningschef för Åkerströms

Under många år har Hans Åkerblom också varit ansvarig för försäljning av SSABs plåtprodukter i Norden och Baltikum. Han är 51 år, och född och uppvuxen i Falun där han bor med sin familj.

”Vi är mycket glada att Hans kommer in och med sitt sinne för affärer och relationsbyg-

gande, tar en ledande roll för att utveckla affären och bolaget vidare”, säger Anna Stiwne, vd Åkerströms. ”Vi ser stor potential med en stark kundbas inom industri.”

”Att tillsammans med medarbetare och kunder lösa problem och förbättra säkerheten på ar-

betsplatser genom att erbjuda bra produkter och tjänster ligger mig varmt om hjärtat. På Åkerströms har man en lång historia att göra just detta och jag ser fram emot att få vara med att utveckla våra affärer, så att fler kunder kan få nytta av våra lösningar”, säger Hans Åkerblom.

NU PLANERAS NÄSTA BAUMA

I juli hölls Trendset, Messe Münchens pilotmessa som hölls under coronamässiga förhållanden. Därefter hölls IAA Mobility med ett framtaget säkerhets- och hygienkoncept. Tre utställare är nu hoppfulla inför Bauma 2022.

Coronaåtgärderna under IAA Mobility var väl mottagna av alla involverade och visade att det är möjligt att hålla branschmässor igen även under dessa tider, enligt Bauma. Tre utställare som kommer att ställa ut på Bauma i München 24-30 oktober 2022 närvarade på IAA Mobility och hade möjlighet att se coronaåtgärderna på plats. Deras slutsats var enligt Bauma en hoppfullhet inför nästa års mäsas.

”Efter att ha sett 'de nya branschmässåtgärderna efter coronaviruset' med egna ögon på IAA växer hoppet och förväntan om ett nästan normalt Bauma 2022 desto mer”, säger Anke Hadwiger, Head of Trade Fairs, Events

& Training på Zeppelin Baumaschinen GmbH. ”Branschmässan utvecklade och implementerade nya och framåtblickande konceptidéer. Vi förbereder oss nu för denna viktiga branschsamkomst med intressant inspiration, intryck och en positiv känsla.”

”Pandemin visade vilken potential som finns hos alternativ kommunikation och samarbete, men bekräftade samtidigt vikten av personlig kontakt och dialog med kunden, partners och affärsbekanta”, säger Joachim Strobel, Managing Director på Liebherr-EMtec GmbH.

”Bauma var, är och kommer fortsätta vara den ledande branschmässan för vår industri globalt, för oss på Komatsu”, säger Marco Maschke, Manager German Office European Distribution Management på Komatsu. ”Våra kunder och försäljningspartners berättar för oss gång på



gång hur viktigt det är med direkt kontakt med tillverkaren i vår industri – på lämpligt avstånd, såklart. I det avseendet övertygade hygienkonceptet på IAA Mobility mig att Bauma kommer att bli ett väldigt säkert och, som vanligt, framgångsrikt evenemang.”

Som en internationell industrisamkomst erbjuder Bauma en omfattande överblick över marknadsledare och innovation, enligt Bauma själva. På den kom-

mande mässan kommer fokus återigen ligga på ett brett utbud av framtida ämnen inom konstruktion, byggnadsmaterial och gruvidrift med livepresentationer, diskussioner och föreläsningar. Trendämnen för Bauma 2022 är ”Vägen mot noll utsläpp”, ”Digital byggarbetsplats”, ”Morgondagens byggmetoder och material”, ”Vägen mot självstyrande maskiner” och ”Gruvidrift – hållbart, effektivt, pålitligt”.

Pentrunder[®]

RS2

Revolutionerande och unika integrerade motorer

Effektiv slirkoppling för samtliga motorer

Integrerad 18 kW drivmotor

Två integrerade borstlösa matningsmotorer; en för armrotation och en för längsgående matning

Båda matningsmotorerna går att användas samtidigt

Designad med kunden i fokus

Sågenheten för Pentrunder RS2 väger mindre än 25 kg

IP65

Klingrotation både med- och motsols

Snabbare riggning

Snabbkoppling för klingflänsen

Lätt att montera klingan på sågen

Samma rälssystem som Pentruders HF-sågar

Högsta stabilitet och smidig hantering

Lätt att montera sågen på rälsen

Samma avstånd mellan rälsfötter och sågsnitt som tidigare

Lätta och robusta klingskydd

Bästa möjliga skydd och hantering

Bara en kontakt och kabel

Endast standard handverktyg krävs för underhåll

Pentpak 3

IP65

Högsta EMC nivå

Pentrunder[®]
CONCRETE CUTTING SYSTEMS

Pentrunder - designed and manufactured by:
Tractive AB | Gjutargatan 54 | 781 70 Borlänge | Sweden
www.pentrunder.com | contact@pentrunder.com



Personalen på nya depån i Göteborg. Från vänster Dromes VD Roger Jonasson, Depåansvarig André Bergström, Verkstadsansvarig Bo Dahlin och resande säljare Anton Brattlöf.

DROME

öppnar i Göteborg

Drome har öppnat ny filial i Göteborg. Lokalen är på hela 1000 kvm och rymmer butik, showroom, servicecenter, verkstad, produktion och lager. Professionell Demolering träffade Dromes vd Roger Jonasson och anställda på filialen strax efter öppnandet.

Aterförsäljaren och tillverkaren Drome har sedan tidigare huvudkontor i Dals-
torp och en filial i Sollentuna. I oktober slog de upp portarna till ytterligare en filial i Göteborg. Roger Jonasson, vd Drome, är mycket nöjd över den nya lokalen, som ligger på Exportgatan 1 alldeles vid E6:an. "Kontoret ligger perfekt nära avfarten till motorvägen. Det är ljusa och rymliga lokaler, och det finns goda parkeringsmöjligheter både framför och bakom depån med lastbrygga så att lastbilar kan komma till. Det finns en mycket god tillgänglighet för kund", säger Roger Jonasson.

Kontor med butik, showroom och personallokaler mäter hela 400 kvm. Till detta skall läggas ytterligare 600 kvm av servicecenter, verkstad och lager. Filialen i Göteborg är alltså på totalt 1000 kvm. På den nya filialen producerar Drome diamantverktyg, samt utför svarvning, fräsning, bormning, service och reparation på maskiner. Depåansvarig samt säljare är André Bergström som senast arbetade för Midhage och Jerneviken. Bo Dahlin, som tidigare har arbetat på bland annat Jerneviken, Levanto och Tyrolit, arbetar inom verkstad och service. Anton Brattlöf är resande säljare med ansvar för Göteborg och södra Sverige. Planen är att

utöka med fler säljare på sikt och även med fler verkstadsfolk.

"Depån kommer att bli en viktig hub för våra kunders verksamhet. Här kan vi lösa deras verktygs- och maskinbehov och det är extremt lätt att hitta hit", säger André.

Drome utökar sitt antal av säljare i rask takt och sedan PD besökte kontoret i Göteborg har man också anställt Mattias Götesson Ekenhagen som säljare på distriktet sydöstra Sverige. Mattias har arbetat många år som håltagare själv.



Göteborgsdepån på Exportgatan 1 från framsidan.

NÄR BARA DET BÄSTA DUGER

Matek har ett brett sortiment av kvalitetsprodukter för dig som arbetar professionellt med rivning, kapning, håltagning eller sten- och betongbearbetning.

Vi levererar alltid direkt till kund och jobbar ständigt för att erbjuda marknadens starkaste sortiment från världsledande tillverkare.

Matek står för service, kvalitet och trygghet - därför har vi en rikstäckande serviceorganisation och egen serviceverkstad.

Beställ direkt i vår webbshop!
www.matek.se

Ett urval ur Mateks sortiment:



FILIALENS UTBUD

Depån i Göteborg erbjuder hela Dromes produktsortiment. Sortimentet inkluderar bland annat Silas luftrenare, bormaskiner och kaprar från Cardi och AGP, golvslipningsutrustning från ASL, dammsugare från Delfin och Starmix, samt deras egna produkter, däribland egna diamantklingor och borrar samt egna stoftavskiljare. Till detta skall läggas de nya agenturprodukterna som är golvsågar från Sundt, bormaskiner från Weka och högfrekvensstyrda bormaskinsystem från Cuttronix samt vajerågar från Dazzini. "Vi har allt det här i Göteborg, det är bara stenprodukterna vi inte har ännu", säger Andréé Bergström. "Intresset är redan stort bland våra fasta kunder men även nya potentiella kunder dyker upp med jämna mellanrum. Folk är nyfikna och många vill komma prova grejerna", säger Anton Brattlöf.

Förutom produktutbudet är även service och reparationer en viktig del av verksamheten. Man tillverkar också en hel del egna detaljer och hjälpmedel även i Göteborg. Filialen har bland annat också en egen fullutrustad servicebil, och Drome siktar på att i framtiden anställa ytterligare en eller två mekaniker på depån då ett behov av servicemekaniker finns, särskilt för golvmarknaden. "Service är A och O", säger Bo Dahlin som är verkstadsansvarig i Göteborg. "Med servicebilen löser vi också en hel del uppgifter i fält som exempelvis att byta remmar på en golvsåg, men det bästa är att komma hit till verkstaden naturligtvis", säger Anton Brattlöf.

DROME UTSES TILL SUPERFÖRETAG

Drome har förutom den nya filialen anledning att fira även av andra orsaker. Drome har återigen utsetts till ett av landets Superföretag 2021 av Dun & Bradstreet. Dun & Bradstreet mäter och tillhandahåller kommersiell data och analyser för företag. För att bli ett Superföretag krävs enligt Dun & Bradstreet att företaget uppvisat god tillväxt, avkastning, finansiering, vinst, effektivitet och kapitalstruktur fyra år i rad. Utmärkelsen delas ut för sjuttonde året i rad och totalt 630 företag kvalar in på listan för i år, en minskning med drygt elva procent jämfört med förra året.

FRAMTIDSPLANER FÖR DROME

Drome grundades 2011 och kom på allvar in bygg- & anläggningsbranschen i och med mässan DEMCON 2016. Sedan dess har bolaget utvecklats extremt fort. På några år har man gått från 10-15MSEK till dryga 40MSEK under 2020. Roger tror att man kommer att hamna runt 55MSEK för 2021. Inom de närmast två åren är siktet inställt på 70MSEK.

För depån i Göteborg räknar man med att komma upp i cirka 15MSEK under den kommande 12-månadersperioden. På drygt fem år har man gått från huvudkontor och produktion i Dalstorp till att ha öppnat depå i Stock-



Väl tilltaget showroom. Här står Roger, Anton och Andréé framför sortimentet av dammsugare.



Nytt är att Drome numera säljer Cuttronix och Wekas borsystem.



Sundt golvsågar ingår också i sortimentet.



I butiken finns alla typer av diamantverktyg och förbrukningsmaterial.



I verkstaden basar Bo Dahlin.



Verktygslager för stora klingor samt borrar. Här finns också lastbrygga för smidig in- och uttransport.

holm och nu i Göteborg. Med i planen finns också depåer i södra Sverige och även norrut i landet.

"Att växa som vi gjort sedan 2016 kan vara tufft i längden och ger en del växtvärk men vi har klarat oss resultatmässigt bra trots att

vi gjort många stora investeringar i personal och utrustning. Målet är på sikt när vi kommit upp i den omsättningsnivå och organisation vi önskar är att generera ett resultat mellan 10 till 15% per år", avslutar Roger Jonasson.

www.drome.se

Milwaukee

Nothing but **HEAVY DUTY.**TM

**MX
FUEL**

BYGGMASKINER MED
NOLL UTSLÄPP

SLIPP BENSIN OCH SLADDAR FRAMTIDENS BYGGARBETSPLATS ÄR BATTERIDRIVEN



**INGA
AVGASER**



**INGEN BLANDNING
AV BENSIN OCH OLJA**



**INGET
MOTORUNDERHÅLL**



**INGET
STARTSNÖRE**

BFBS HÖSTMÖTE 2021 MED MINIMÄSSA

Alltid när det är DEMCON-år brukar branschföreningen Byggnadsberedning, BFB passa på att hålla sitt höstmöte i anslutning till mässan. I två år på raken har mässan skjutits upp på grund av pandemin. Men BFB höll faktiskt ett fysiskt höstmöte 2020 och även i år 2021 på Hotel Nova Park i Knivsta den 30 september.



BFBs höstmöte som hölls på Hotel Nova Park i Knivsta den 30 september samlade dryga 70 personer.

Men i samband med årets höstmöte som hölls den 30 september på Nova Park i Knivsta anordnades en liten och anspråkslös minimässa parallellt med höstmötet där en handfull leverantörer ställde ut. Mixen av höstmöte och minimässa blev uppskattat både av mötesdeltagarna och utställarna.

SPÄCKAT PROGRAM FÖR MEDLEMSFÖRETAGENS BÄSTA

Det var en god stämning på höstmötet och det märktes att medlemmarna, håltagnings-, rivnings- och saneringsentreprenörerna var sugna på att träffas igen. Ett 70-tal medlemmar samlades på Nova Park. Mötet leddes av BFBs styrelse och kanslichefen Roger Blomgren.

Programmet var späckat under dagen och allt började med att BFBs ordförande Håkan Karlsson, vice ordförande Linda Dahlin och kanslichef Roger Blomgren hälsade alla välkomna.

Sedan tog Åsa Källvik, Department Manager Digital & Education på Ramboll över och presenterade företaget tjänst för lagbevakning. BFB har tecknat upp denna tjänst, som är kostnadsfri, för samtliga medlemmar i BFB.

BFBs utbildningsansvarige och webbutvecklare, Roger Blomgren fortsatte sedan med att ge lite information om föreningens digitala utbildningar om arbetsmiljö (RAM) om utbildningen om riskerna med kvartsdamm, vibrationer och buller samt Jobsafe. Utbildningarna är helt kostnadsfria för medlemsföretagen oavsett antal anställda och samtliga utbildningar täcker in de krav som ställs av Arbetsmiljöverket. "Detta är ett led i arbetet att stärka medlemskapet i BFB och ge medlemmarna stöd i arbetet att utbilda sin personal i nödvändig kunskap om de risker de kan utsättas för i arbetet. Jag tycker att BFBs digitala utbildningar är ett oerhört bra verktyg till arbetsgivaren eller ansvarig chef för att för sina anställda möte viktiga kunskaps- och utbildningsbehov. Viktigt att tillägga är att brister i de anställdas utbildning kan medföra sanktionsavgifter vid en eventuell inspektion på arbetsplatsen", under-



strök Blomgren. För att som medlem komma igång med utbildningarna för de anställda ska medlemsföretaget utse en utbildningsansvarig. Denna person skickar därefter ett epostmeddelande till kontakt@bfb-utbildning.se och får därefter vidare hjälp och anvisningar hur man startar upp utbildningarna.

Mötet fortsatte sedan med att Victor Blomgren presenterade hur webbutbildningarna ser ut och är upplagda på datorskärmen. Han framhöll också alla de fördelar som genomgången utbildning leder till. Framtagningen av webbutbildningarna är ett samarbete med Ställningsentreprenörerna och Takentreprenörerna. De som ansvarar och jobbar med utbildningarna på BFBs kansli är förutom Victor Blomgren, Gunilla Rex och en utsedd

Linda Dahlin, Håkan Karlsson och Roger Blomgren hälsade välkomna.

referensgrupp. I nuläget finns fyra klara webb-utbildningar: Buller, Kvartsdamm, Vibrationer och Arbetsmiljö. Med all säkerhet kommer det att dyka upp ytterligare utbildningar vad det lider exempelvis robotutbildning. Lanseringen skedde i oktober i år.

Konferensdagen fortsatte sedan med lite snack om vad man får för att vara medlem i BFB. Medlemsavgiften används för att, som nämnts, satsa på vidareutbildning, kunskap som stärker inkomsterna i företaget, avtals-

tecknande och utveckling av avtal med bland andra Byggföretagen för att förbättra samarbetet, arbete med att skapa en egen certifiering för medlemsföretag i BFB samt att komplettera redan befintliga certifieringar, arrangera resor till mässor och mycket mera.

Roger framhöll att en del i BFBs arbete är att skapa en sund konkurrens, verka för bättre arbetsmiljö och säkerhet, stärka kunskande hos medlemsföretagen och öka kunskapen hos beställarna att välja en certifierad entreprenör



istället för att hela tiden bara titta på prislappen. Höstmötets så kallade teoridel avslutades med en inspirerande föreläsning av Marcus Nolfelt som handlade om praktiskt ledarskap i mindre organisationer, ett välkommet inslag som gav nya idéer om möjligheter att utveckla medlemsföretagens verksamheter.

På mötet passade man även på att avtacka några viktiga medarbetare i BFBs styrelse vilka var Gunnar Bohman, Pauli Hietala och Anders Björnlund. Anders har under många år varit BFBs ordförande och även suttit med i den internationella paraplyorganisationen IACDS styrelse under många år.

UPPSKATTAD MINIMÄSSA

Redan innan höstmötet hade många deltagare tagit sig till den angränsande lokalen där minimässan hölls. Utställare var Tyrolit, Husqvarna, Pentrunder, Swedish Diamondtool Consulting, Andersen Contractor, Dustcon-

trol, Duri, Blinken Tools och Fieldly. Den här minimässan blev den första fysiska mässan i Sverige på väldigt länge och nu hoppas man bara på att DEMCON ska kunna hållas den 24-25 november, 2022. Mötesdeltagarna kunde besöka mässan under fikapauserna samt efter höstmötet under några timmar.

Exempel på nyheter som visades på minimässan var Husqvarnas nya batteridrivna kapmaskin K1 Pace och en ny adapter för att göra en sömborrningsrigg på befintliga borrarstativ. Duri visade en ny maskin för effektiv rivning av alla typer av golvmaterial samt verktyg för slipning av betonggolvet med mera. Blinken Tools visade en smidig lite skanner från GSSI som snabbt och enkelt skannar av betongen och visar vad som finns i betongen för att undvika att borrar genom elledningar, vattenledningar, kraftig armering och liknande. Andersen Contractor visade en dammbekämpningsutrustning för att dämpa dammutveckling vid inomhus-

rivningar som sprider en tunn vattendimma effektivt som binder dammpartiklar.

Dustcontrol visade sin senaste mobila stofthanterare Tromb Twin som effektivt eliminerar damm och skadliga partiklar på arbetsplatsen. Fieldly visade ett smidigt projekt- och ordersystem för håltagare och rivare som gör det administrativa arbetet så mycket enklare och säkrare och med automatisk beräkning av priser. Tyrolit visade sin väggsåg WC21 samt en vajerståg som är modulärt användbar med väggsågen. Man visade även sin nya ringsåg som hör till samma familj. Man visade också en powerbox som kan användas bara till ringsågen. Både besökare och utställare visade tydligt att de verkligen uppskattade att äntligen kunna komma tillsammans och träffas på riktigt igen efter ett uppehåll på drygt två år. Höstmötet avslutades för en del med bad i hotellets spaavdelning och sedan en gemensam middag i hotellets restaurang.

www.byggnadsberedning.se



Håkan och Linda avtackade Gunnar Bohman, Pauli Hietala och Anders Björnlund för lång och trogen tjänst i BFBs styrelse.



Conjets nya molnbaserade hanteringsystem Conjet Connect.



DET HÄNDER

mycket hos Conjet!

Det har hänt mycket i inom sektorn vattenbilning rent generellt de senaste 30 åren. Och under de senaste två åren har det hänt oerhört mycket inom tillverkaren Conjet.

Det som en gång ansågs vara en revolutionerande rivningsteknik är nu vardag i hela världen. Vattenbilningens fördelar utnyttjas idag av entreprenörer och företag inom en mängd olika områden, inklusive bygg och anläggning, tunnelarbete, skepps- och hamnindustri och naturligtvis rivning. Men det har också hänt mycket hos en av aktörerna under de senaste två åren, nämligen Conjet.

"CONJET I FARTEN"

Som en av de största tillverkarna av vattenbilningsutrustning i världen går Conjet just nu igenom en dynamisk period av utveckling och expansion. Conjet introducerade tidigare i år Conjet Connect. "Vårt mål är att ligga i framkant av ny teknik och att alltid möta kundernas krav samt att följa branschstandarder och regler. Conjet Connect överensstämmer med Industry 4.0, och vi är stolta över att introducera denna molnbaserade lösning för enkel hantering av en hel flotta av maskiner inklusive driftdata i realtid, diagnostik och datahistorik. Lösningen övervakar också plat-

sen för varje maskin för enkel spårning och planering", säger Robert Kreicberg, VD Conjet. Termen Industry 4.0 (den fjärde industriella revolutionen) användes första gången på en mäsas i Tyskland 2010 med dess hörnstenar som sammankoppling, teknisk assistans och decentraliserade beslut.

HUR FUNKAR CONJET CONNECT?

Genom att använda verktygen för att analysera

insamlad data, förses ägare och vagnparksförvaltare med medel för att ytterligare förbättra utnyttjandet av lämpliga resurser. Data nås via en vanlig mobil eller stationär enhet som en mobiltelefon, surfplatta eller en PC. Den stöder Windows, Linux och Mac. Conjet Connect kombinerar det användarvänliga "GUI", som är inbyggt i alla vattenbilningsrobotar i företagets 7-serie, med nyckelsensorer i maskinernas underliggande design för att kommunicera med internet där variabler lagras för omedelbar eller senare inhämtning. Datavariabler inkluderar drift- och autotimmar, aktivt larm, serienummer, bränslenivå, systemtryck, driftstatus och så vidare, i realtid, för omedelbar övervakning och diagnostik av det körande systemet.



Conjets VD Robert Kreicberg.

FÖRSÄLJNINGSAVTAL MED ÖSTERRIKISKA REPROTEX

Conjet har också nyligen ingått ett globalt försäljningsavtal med Reprotex GmbH. Reprotex, med huvudkontor i Österrike, utvecklar och tillverkar mobila reningsverk för avloppsvatten. Reprotex anläggningar används runt om

KONSTRUERAS OCH TILLVERKAS I SVERIGE



Höjd: 2 040 - 3 275 mm

Höjd: 1 780 - 2 825 mm

Höjd: 1 845 - 2 985 mm

40+

70+

50+



Snabba leveranser + Högkvalitativa material + Precisionstillverkade



Conjet Marketing Manager, Rebecca Nilsson.



Production Manager, Mariusz Stabryla.



Warehouse Manager, Karl Fritz.



Joakim Söderström förstärker lagerteamet.



Operations Manager i Charlotte, Andy Antle.



Conjets nya kontor och lager i Charlotte, USA.



Demotour i Europa.

i världen för att innehålla, behandla och återvinna avloppsvatten som produceras i alla typer av högtrycksvattenapplikationer (HP), inklusive hydrodemolition, tankrengöring, fartygsreparation och de-coating, beläggningsavgränsning och många andra industriella rengöringsoperationer. Med detta innovativa system kan avloppsvattnet även återvinnas och återanvändas, vilket ytterligare minskar miljöpåverkan och driftskostnader för entreprenörer. "Samarbetet mellan våra två företag slår samman två innovativa teknologier till en ny och oöverträffad tillämpning: hydrorivning i en sluten vattenkrets. Säkert, kostnadseffektivt och hållbart. Och perfekt match för våra kunder och miljön", säger Robert Kreicberg.

NYA KONTOR, TILLVERKNING I SVERIGE OCH USA, NYA MEDARBETARE OCH NYA DISTRIBUTÖRER

Conjet AB har nu flyttat sitt huvudkontor från Haninge, där företaget funnits sedan tidigt 90-tal, till nya kontor och produktionsanläggningar i Albybergstringen 118 på Dalarö utanför Stockholm. Omlokaliseringen är ett resultat av Conjets tillväxt under de senaste åren på grund av det ökade intresset för företagets produkter och lösningar, där personalstyrkan också har ökat till 30 personer i Sverige. "Flytten av vår verk-

samhet är kulmen på ett spännande år för oss 2021", förklarar Robert Kreicberg. Dessutom har Conjet nyligen startat ett nytt nordamerikanskt huvudkontor i Charlotte, North Carolina. Man har även etablerat flera nya distributionspartners i Europa, Asien och Sydamerika. Till detta skall läggas att man förstärkt personalstyrkan både i Sverige och utomlands. Vi har tidigare skrivit om att Steven Sistrunk utsetts till VD för det amerikanska dotterbolaget samt att man anställt Rickard Larsson som Key Account Manager och Tim Best som kundsupportchef. Nyligen anställdes även Any Antle som Operations Manager i Charlotte. Här hemma i Sverige har

flera nya positioner tillsatts såsom att Rebecca Nilsson anställts som marketing Manager för en tid sedan. Karl Fritz har anställts som Warehouse Manager samt att kollegan Joakim Söderström förstärkt lagerteamet. Nyligen anställdes även Mariusz Stabryla som Production Manager på anläggningen i Dalarö. Till detta skall läggas att Conjet under hösten genomfört en roadshow i Europa där man besökt flera av sina distributörer och genomfört demonstrationer med sina maskiner och Conjet Connect förstås, under ledning av Conjets Service Manager Conny Tångring.

www.conjet.com



Conjets nya huvudkontor på Dalarö.



Husqvarna®

HUSQVARNAS NYA DXR-SORTIMENT

MER KONTROLL | HÖGRE EFFEKT | MER DU

Din potential är vår drivkraft. Den inspirerar oss att utforma teknik som utvecklar dina färdigheter. Du vet exakt hur du får jobbet gjort – och med våra lösningar kan du göra det smartare, säkrare och med ännu högre prestanda. Vi är stolta över att kunna presentera ett helt nytt sortiment av Husqvarna DXR-robotar som ger dig mycket mer än bara prestanda. Gör dig redo att uppleva kontroll som aldrig förr.

Upptäck det nya DXR-sortimentet på www.husqvarnacp.se



MÅNGA KRAFTFULLA

KÄFTAR AV OCH FÖR STÅL

I Professionell Demolerings årliga temaartikel om skrotsaxar finns lite smått och gott att prata om från Rammer, Demarec, Trevi Benne, Rotar och Italmek.

RAMMER-SAX FÖR INVÄNDIG SLANGDRAGNING

Göteborgs Hammarservice levererade en Rammer RCC30R med OQ80 till CS Riv & Håltagning i Göteborg, som hade en order på invändig slangdragning. "Det hade inte gjorts på den modellen innan men vi kom fram till en lösning och nu har den testats hårt i 1,5 år utan några problem med någonting, varken saxen eller slangdragningen", säger Robin Andersson på Göteborgs Hammarservice, den svenska generalagenten för Rammer. "Invändig slangdragning är viktig just vid rivning och framför allt på högre höjder där man inte ser så bra, då armeringsjärn och skrot kan riva sönder slangar lätt."

RCC30R är ett verktyg för rivningsjobb på standardhöjd eller hög höjd. Den är lämpad för maskiner på 24-35 ton och kännetecknas av en robust design, två kraftfulla cylindrar och 360 graders rotation. RCC30R är enligt Rammer särskilt lämpad för känsliga miljöer vad gäller vibrationer, ljudnivåer och damm, och den har en maximal käftöppning på 1040 mm, ett kåkdjup på 900 mm, en maximal klippkraft på 3920 kN och en maximal krosskraft på 1420 kN. Enligt Göteborgs Hammarservice har CS Riv & Håltagnings pilot som använt utrustningen meddelat att han är imponerad av dess styrka. "Det var just styrkan de efterfrågade och de är nöjda", säger Robin Andersson.

Göteborgs Hammarservice har också levererat betongsaxar. En fördel med dem, enligt Göteborgs Hammarservice, är att slitplattorna i käftarna är bultade så att användaren kan skruva av dem och svetsa dit mer slitmaterial utan att behöva ta in hela verktyget till verkstaden; det räcker att ha plattorna på svetsbänken. När betongsaxarna blir äldre och tätningar i kolven ska bytas så är det enligt Göteborgs Hammarservice fördelaktigt med bultad glander istället för gängad. Erfarenheten visar att en gängad glander gärna skär i gängorna och ställer till stora problem jämfört med en med bultförband, enligt Göteborgs Hammarservice själva.

www.hammarservice.se
www.rammer.com

Rammers fruktade RCC30R med snabbfäste OQ80 från OilQuick. Göteborgs Hammarservice är generalagentur för Rammer i Sverige.



DMS-05-C för skärning av armerad betong.

konkurrerande saxar två storlekar upp, enligt OP System som är exklusiv återförsäljare av Demarecs demoleringsprogram i Sverige. Käftens design kännetecknas av att överkåkens vinkel är närmare vridpunkten, vilket "tvingar in" materialet. DXS-saxen finns i fyra olika storlekar för montering på maskiner på 18-80 ton. Övriga funktioner inkluderar enligt OP System ett optimerat vikt-/prestandaförhållande; en solid överkäke tillverkad av Hituff; "noshöringshorn" för rivning av plåtmaterial; DemaGuide-system för käftstabilisering under hela klippcykeln; 360 graders kontinuerlig rotation med två motorer; överdimensionerad svängkrans för höga krafter, stötblastningar och böjmoment; patenterat DemaSafety-system mot för högt tryck i cylindern; DemaBlade-system med stor käköppning och käkdjup;

vändbara och utbytbara slitdelar, med mera.

En annan nyhet är DMS multi-sax för arbete inom rivning och skrothantering med mindre grävmaskiner (5-9 ton). DMS är enligt OP System en multifunktionell sax tack vare det mekaniska växlingssystemet och det breda utbudet av tillgängliga käftar. Det finns käftar tillgängliga för skärning av armerad betong (DMS-05-C), skrot (DMS-05-S) och kapning av kablar (DMS-05-V). Övriga funktioner inkluderar enligt OP System ett optimalt vikt-/prestandaförhållande; 15 tons kompakt hydraulisk rotator med 360 graders rotation; en cylinder

TVÅ NYA SAXAR FRÅN DEMAREC

Demarecs nya skrotsax DXS med DemaPower 2.0 är lämpad för rivnings- och metallåtervinning. Tack vare DemaPower 2.0-cylindern med fyra tryckkammare och 25 procent mer effekt, samt en dubbelverkande hastighetsventil som säkerställer snabba cykeltider, har DXS-skrotsaxen en prestanda som motsvarar



DMS-05-S för skärning och kapning av metallskrot.



DMS-05-V för kapning av kablar.



Ny kraftfull sax i Marilynserien från Trevi Benne.

Rotar lanserar två nya skrotsaxar under våren 2022 och produkterna säljs på den svenska marknaden av DL Maskin.



som är skyddad inuti kroppen; hastighetsventil för snabba cykeltider; Multi-Link-system för verktygsbyte; utbytbara slitdelar i käften, med mera.

www.opsystem.se
www.demarec.com

NY KRAFTFULL SKROTSAX FRÅN TREVI BENNE OCH ANDERSEN CONTRACTOR

Italienska tillverkaren Trevi Benne har släppt en ny skrotsax i sin skrotsaxserie Marilyn. Saxen har beteckningen CS 50RS och är avsedd att klippa järnskrot. Saxen väger 6200 kg.

Trevi Bennes CS-serie skrotsaxar med tillnamnet "Marilyn" omfattar idag 15 modeller från CS 03R med vikt 300 kg och 119 tons klippkraft, till CS 200RS med 19500 kg vikt och 1695 ton klippkraft. Designen är nyskapande och saxarna håller en hög produktkvalitet och är driftsäkerhet vilket gjort Marilyn-serien till en riktig succé från den första saxen på 4

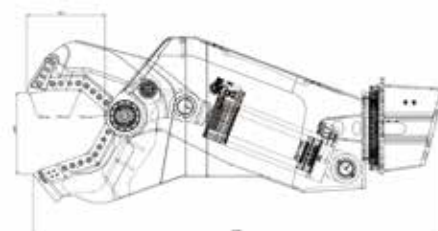
ton tillverkad för 20 år sedan, till de 15 storlekar som tillverkas idag. CS 55RS är som sagt den nyaste saxen som innehåller den senaste CS-generationens tekniska egenskaper med bland annat aggressiv profil för större penetration, förstärkt justeringssystem för rörlig käft samt kniv- och slitskydd som ger säkerhet för skärsystemet. Marilyn CS 55RS väger 6200 kg och har 770 tons klippkraft. Käftöppning är 780 mm och käftdjupet 690 mm. Den passar optimalt för en 60-70 tons grävmaskin monterad på stickan, eller på bommen till 35-40 tons maskin. Den är dimensionerad för att klippa IPE- och IPN-balkar på 580 mm respektive 510 mm. Även HEA balkar på 360 mm samt 20 mm plåt. Trevi Bennes hela produktsortiment av hydrauliska verktyg för rivning, återvinning och skrotning säljs i Sverige som bekant av företaget Andersen Contractor AB.

www.andersen-contractor.se
www.trevibenne.it

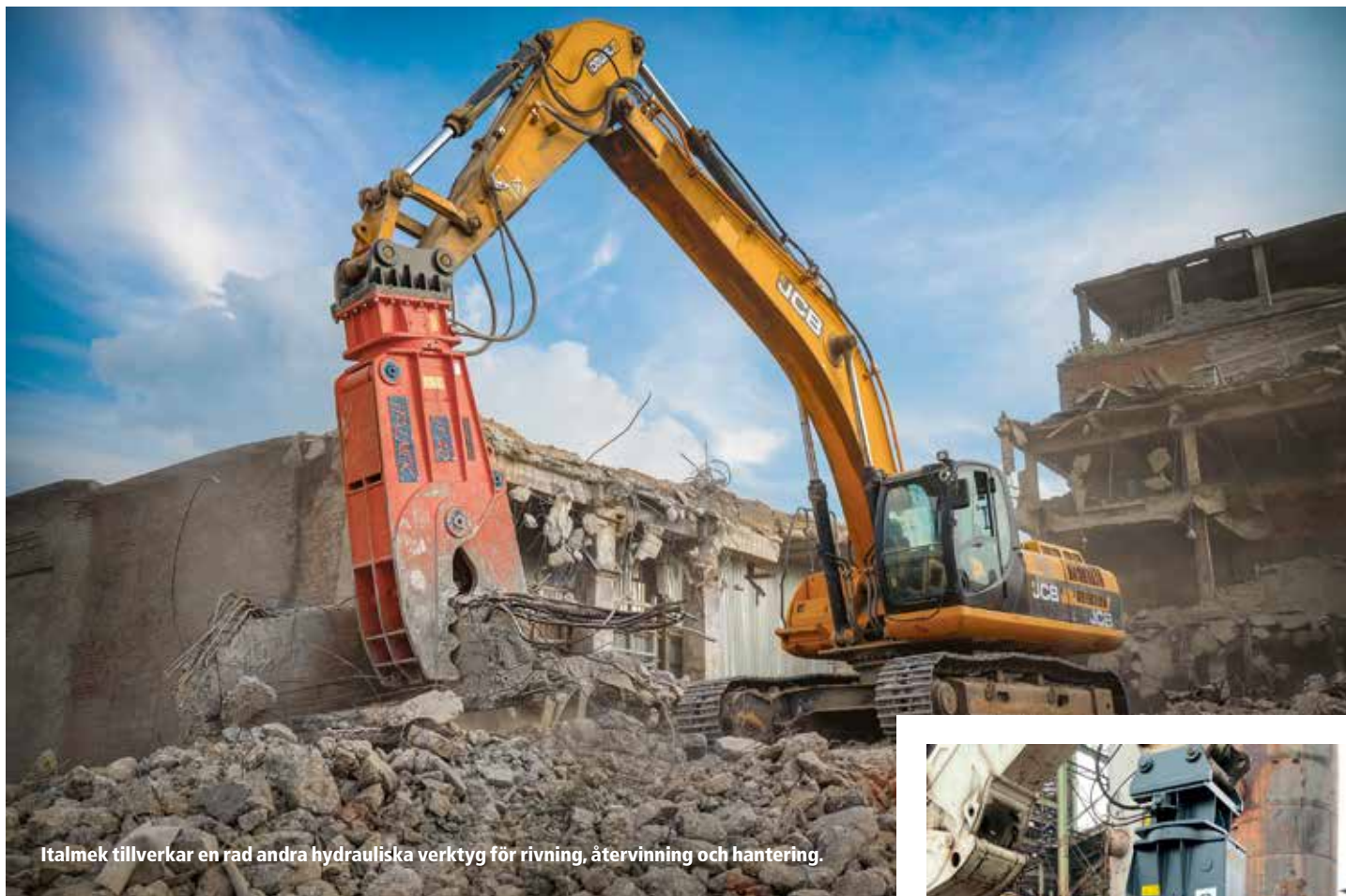
TVÅ NYA SKROTSAXAR PÅ GÅNG FRÅN ROTAR OCH DL MASKIN

Tidigare i år presenterade vi att företaget DL Maskin, som ägs och drivs av Peter Lissbackas, numera också är återförsäljare för nederländska tillverkaren Rotar. DL Maskin är sedan tidigare generalagent för varumärket Montabert i Sverige.

Med Rotar kan DL Maskin erbjuda hela registret av maskinburna hydrauliska verktyg



RSS 100 X kommer att erbjuda 300 ton skärkraft på spetsen



Italmek tillverkar en rad andra hydrauliska verktyg för rivning, återvinning och hantering.

för demolering, återvinning, sortering och skrothantering. Lagom till vårt tema om nya skrotsaxar meddelar Peter Lissbackas att det kommer nyheter från Rotar under våren/sommaren 2022.

Man kommer att lansera två nya skrotsaxar. Den första enheten kommer att vara en mindre version för grävmaskiner mellan 14 till 20 ton. Med en vikt på 1250 kg har den en idealisk storlek för att passa de flesta grävmaskiner i den här viktklassen. Saxen är extremt stark inom sin viktklassificering. Med ett optimalt cylinder/flödesförhållande blir klippningen snabb och kraftfull. Den andra nya saxen heter RSS 100 X. Inom maskinklassen 8 till 10 ton har Rotar sedan tidigare en standard-RSS100-sax på marknaden. Den nya RSS 100 X kommer att vara en kraftigare version av den saxen med mycket mer klippkraft. Rotar bedömer att i vissa extrema applikationer behövs ytterligare krafter, men inte specifikt en större sax. "Här har Rotar utvecklat en sax i 10-tonsklassen med mycket mera muskler. Den nya RSS 100 X kommer att erbjuda 300 ton skärkraft på spetsen", berättar Peter Lissbackas.

Peter berättar också att man nu jobbar med att uppdatera sin hemsida som presenterar både Montaberts och Rotars produkter. I nuläget omfattar DL Maskins hemsida endast Montaberts produkter. I väntan på att hemsidan skall bli klar hänvisar man till att ta kon-

takt per telefon eller mail när det gäller information om Rotars produkter.

www.dlmaskin.se
www.rotar.com

"BRANSCHENS KRAFTFULLASTE RÄLSKLIPP HETER ITALMEK"

Italienska Italmek tillverkar, enligt egen utsägo, branschens kraftfullaste rälsklipp iRC35. I Sverige säljs Italmeks produkter av Leif Karlsson Åkeri & Konsult i Uppsala.

Italmek har byggt stålsaxar sedan 1960 och har utvecklat en unik stålsaxdesign. Marco Bodei, VD för Italmek, säger om nya rälsklippen iRC35 att det var dags att förnya en produkt som länge har erbjudits av konkurrenterna som långt ifrån är tillfredsställande för användarnas behov. "Vi tillämnar ett annat koncept som leder till "effektiv styrka" som gör vår sax mycket mera överlägsen än de andra produkterna som finns på marknaden. Dess seghet beror på kombinationen av en struktur helt gjord av Hardox och Strenx", säger Marco.

Vi har i PD redan presenterat iRC35 så värt att nämna är de övriga produkterna som tillverkas av Italmek och som säljs på den svenska marknaden av Leif Karlsson Åkeri & Konsult. Italmek tillverkar totalt 15 olika modeller av stålsaxar från den minsta som väger 220 kg till den största som väger 9700 kg. Till detta skall läggas en serie av rivnings- och sorteringsko-



Här kan man snacka om starka nypor. På bilden syns Italmeks VD Marco Bodei med en av företagets stålsaxar.

por i sju olika modeller, roterande pulverisere i 14 olika modeller, sex modeller fasta pulveriserare, åtta betongsaxmodeller, fyra olika skrotgripar och en nibbler.

Och samtliga av dessa produkter säljs som sagt av Leif Karlsson Åkeri & Konsult. Företaget kommunicerar främst genom sin sida på Facebook så sök på namnet för mera information.

Man säljer även det kanadensiska varumärket Rotobec. Rotobec har gjort sig kända för sitt breda sortiment av olika typer av gripar för hantering och sortering inom en rad olika verksamheter som exempelvis skrot, rivning och återvinning.

www.italmek.com
www.rotobec.com



Nothing but **HEAVY DUTY**.™

ARBETA **SÄKERT**.
FÖRBLI **PRODUKTIV**.



PERSONLIG SKYDDSUTRUSTNING FÖR EN SÄKRARE ARBETSPLATS

SKYDDS-
GLASÖGON

SKYDDSMASKER

VARSELKLÄDER

ARBETS-
HANDSKAR

VERKTYGS-
SÄKRINGAR

KNÄSKYDD

SE HELA PPE-SORTIMENTET PÅ [MILWAUKEETOOL.SE](https://www.milwaukeetool.se)



Exklusiv Diamond Sponsor



www.sdcab.se

DEMCON 2022[®]

24-25 november, 2022

Åttonde upplagan av mässan på Infracity

**Demolering • Håltagning • Slipning och polering av betonggolv
• Hantering av damm och betongslam • Vattenbilning • Sanering •
Återvinning ...och mycket mer**

Exklusiv Ruby Sponsor

Pentruder[®]
CONCRETE CUTTING SYSTEMS

Exklusiv Platinum Sponsor

Husqvarna[®]

Gold Sponsors



Silver Sponsors



Mässan stöds av



Organisatör





Demoleringsbranschen går fortfarande på högvarv i Sverige. Behovet av bostäder är fortsatt skriande och det verkar inte som att efterfrågan minskat trots lågkonjunktur och Corona-pandemi. Så länge vi lever med denna situation på byggmarknaden är risken för att en bostadsbubbla ska spricka inte så stor, något som bådar gott inför DEMCON 2022.

”Med det trots allt ganska hyfsade läge vi har på marknaden tror jag att även DEMCON 2022 ligger helt rätt i tiden. Förhoppningsvis har Corona-pandemins hot dämpats hösten 2022 och då kommer det finnas ett stort

uppdämnt behov att börja investera. Våra entreprenörer har fortsatt mycket att göra. Samtidigt är konkurrensen stor. Det gäller att särskilja sig från sina konkurrenter med större kunskande, mera effektiva maskiner och metoder samt effektivare verktyg. Här har våra leverantörer en utmaning att fånga upp detta och DEMCON blir då en än viktigare mötesplats. Det fina med demoleringsbranschen är att även om man går en lågkonjunktur till mötes så brukar inte jobben ta slut. Det finns alltid ROT-jobb”, säger Jan Hermansson som ansvarar för DEMCON.

Åttonde upplagan av DEMCON

DEMCON 2020, som skulle hållits på Inframässan i Bredden norr om Stockholm hösten 2020. Har nu flyttats till 24-25 november, 2022 på grund av Corona-pandemin och arrangeras för åttonde gången sedan starten 1998. Inriktningen är den samma sedan starten, det vill säga att mässan riktar in sig på den bransch som har samlingsnamnet demolering. Inom demolering ryms sektorer såsom betonghålltagning, rivning, slipning och polering av betonggolv, återvinning av rivningsrester, sanering, stofthantering, vattenbilning med mera, sammantaget de tjänster som våra entreprenörer



erbjuder. "Under de nästan 30 år som vi arbetat med demoleringsbranschen är det intressant att konstatera att många entreprenörer omfamnat så många flera tekniker än vad de ursprungligen jobbat med. Att erbjuda rivningstjänster eller slipning av betonggolv är idag nästan en självklarhet om man är håltagare exempelvis. Det har hänt mycket med branschen och det är precis den här utvecklingen mässan DEMCON kommunicerat sedan slutet av 1990-talet", säger Jan.

Stort intresse

Mässan DEMCON 2022 kommer som sagt att

hållas den 24-25 november 2022. Startfältet är det samma som den mässa som skulle arrangerats 2020 samt att några nya utställare kommit till. "Inför DEMCON 2022 är intresset större än det brukar vara. Då Corona-pandemin gjorde det omöjligt att arrangera mässan 2020 och 2021 är trycket på att ställa ut än större från leverantörerna hösten 2022," säger Jan Hermansson.

Det kommer att bli två intensiva mässtdagar på InfraCity med en inomhusdel och en utomhusdel som vanligt. På kvällen den 24 november arrangeras som vanligt demoleringsbranschens egen branschfest "DEMCON-kalaset". I samband med

det koras också vinnarna av Det Svenska Demoleringspriset. Nomineringsprocessen har redan dragit igång för fullt och de som önskar nominera tillverkare och entreprenörer ombuds att skicka in nomineringshandlingar som finns att ladda ner på sidan www.professionelldemolering.se/demoleringspriset.

"Det är alltid lika kul att börja förbereda för ett nytt DEMCON-event och vi drar alltid igång cirka ett år innan mässan så nu är det hög tid. Mässans nya hemsida är aktiv så att det går att gå in och boka monter direkt på hemsidan", avslutar Jan Hermansson.



Då är det åter igen dags att börja fundera i banor att nominera landets bästa företag inom demolering, betonghåltagning, slipning och polering av betonggolv, sanering och återvinning. Nu släpps anmälningshandlingarna till branschavlingen. Det Svenska Demoleringspriset sjötsattes för första gången 2012 och arrangeras nu för femte gången. Priset delas ut av tidningen Professionell Demolering i samarbete med Branschföreningen för Byggnadsberedning, det vill säga före detta Riv- och Saneringsentreprenörerna och Håltagningsentreprenörerna. Vinnarna av Det Svenska Demoleringspriset 2022 kommer som vanligt att koras på DEMCON-kalaset som hålls på kvällen torsdagen den 24 november, 2022, efter första mässdagen av DEMCON på InfraCity i Stockholm.

Nominera ditt företag

Men innan dess drar nomineringsprocessen igång och alla professionella aktörer inom branschen som bär det samlade namnet demoleringssektorn är välkomna att sända in sina nomineringsförslag. Kom ihåg att ett företag kan nominera sig själv och ingen anna behöver göra det för dig. Det viktigaste är att du tydligt beskriver varför du tycker att just ditt företag skall nomineras. Naturligtvis kan man också nominera något företag som man tycker förtjänar att vinna priset inom någon kategori.



Det Svenska Demoleringspriset



Och Det Svenska Demoleringsprisets kategorier är följande:

1. Årets rivningsentreprenör
2. Årets håltagningsentreprenör
3. Årets saneringsentreprenör
4. Årets rivningsprojekt
5. Årets håltagningsprojekt
6. Årets saneringsprojekt
7. Säkerhets- och arbetsmiljöpriset
8. Recycling- och miljöpriset
9. Det Svenska Vattenbilningspriset
10. Årets tillverkare/leverantör
11. Stora innovationspriset för tillverkare/leverantörer
12. Det Svenska Demoleringsprisets "Honorary Award"

Prisets jury

De bidrag som skickas in för att nomineras kommer att, i vanlig ordning, granskas av prisets jury. Juryn består av ett antal välkända, tidigare aktiva, namn inom demoleringsbranschen samt nyckelpersoner inom den svenska bygg- och anläggningsbranschen. Juryn består av Bo Hörnqvist, grundare och fd ägare av rivningsföretaget Rivab i Göteborg AB, Gunnar Landborg, grundare av DISAB Håltagning och en eldsjäl i branschen sedan många år, Jan Lemos, grundare och fd ägare av J L Betonghåltagning AB, Lars Eriksson, grundare och fd ägare av Södertälje Borrteknik AB, Arne Holgersson, fd produktchef och säljansvarig på Tyrolit ABs diamantverktygs- och håltagningssektion, Lars Sandström, ordförande i Branschorganisationen för Byggnadsberedning, Micael Appelgren, chefredaktör för branschorganisationen Maskinentreprenörernas magasin ME-tidningen samt Jan Hermansson, chefredaktör för tidningen Professionell Demolering.

Skaffa anmälningshandlingar

För att rekvidrera anmälningshandlingar till priset går de antingen att ladda ned direkt från tidningen Professionell Demolering hemsida på länken www.pdworld.com/demoleringspriset eller beställas från SCOP AB på telefon 08-585 700 46. Missa inte möjligheten att nominera ditt företag till Det Svenska Demoleringspriset 2022.

SCOP PUBLISHING





100% GRIT

When the world stopped, you kept going. Adapting. Giving a master class in resilience and being an essential worker. Now, celebrate how far you've come and discover the innovation helping our community evolve, endure, and thrive. Part knowledge, part equipment, part connections—**World of Concrete** is 100% of what you need to keep grinding it out through disruptions to the supply chain, safety and beyond. Get your hands on advanced technology, machinery, and tools, access the newest training and techniques in concrete and masonry, and build momentum for another unstoppable year.

»» **GO ALL IN:** www.worldofconcrete.com



 **informa**markets

EXHIBITS: JANUARY 18-20, 2022
EDUCATION: JANUARY 17-20
LAS VEGAS CONVENTION CENTER

DIAMANTVERKTYG AV HÖGSTA PRESTANDA



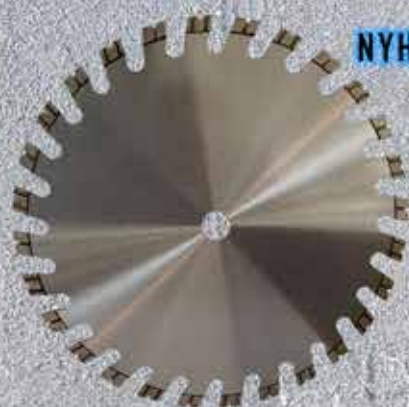
NYHET!

KÄRNBORR RAPTOR
OPTIMERAT SEGMENT MED
POSITIONERADE DIAMANTER

NYHET!

KÄRNBORR BIG SHARK
UTMÄRKT SEGMENT FÖR
GROVT ARMERAD BETONG

IQ DIAMANTKLINGA



NYHET!

350 & 414MM

SLIPKÖPPAR



NYHET!

125, 130 & 150MM

RINGSÅGSKLINGA RAPID



330-400MM

DROME
DIAMOND TOOLS

www.drome.se

Växtorpsvägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0705-21 62 46
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se



Brokk lanserar **BROKK PEDESTAL BOOM**

Brokk, leverantör av fjärrstyrda rivningsrobotar, lanserar nu Brokk Pedestal Boom, ett kompakt och stationärt bomsystem för gruvindustrin. Modellen levererar enligt Brokk flexibilitet tack vare dess trearmssystem och 360 graders svängradie.

Den nya lösningen nyttjar enligt Brokk själva kraften och precisionen från Brokks rivningsrobotar och applicerar dessa på arbete vid krossanläggningar och grizzlygaller. Systemet har två alternativ till styrning: roboten kan manövreras med manöverlåda eller från ett kontrollrum med videomonitorering.

”Vi såg en möjlighet att ge våra kunder ett flexibelt bomsystem i kross- och grizzlyapplikationer”, säger Martin Krupicka, vd och koncernchef Brokk. ”Vi har utvecklat en lösning som är kraftfull, kompakt, flexibel och enkel att installera. Den nya Brokk Pedestal Boom är en ’plug-and-play-lösning’, perfekt för utrymmen med låg takhöjd eller andra utrymmesbegränsningar. Med 45 års erfarenhet och beprövad teknik har vi skapat en smart, säker och användarvänlig lösning.”

Till grund för denna lösning ligger kraftpaketet och armsystemet från Brokks rivningsrobotar, men det som enligt Brokk skiljer denna lösning från en vanlig rivningsrobot med larvband är att maskinkroppen monteras på ett fundament. Detta möjliggör att maskinen kan installeras i nära anslutning till en kross, ett galler eller andra utrymmen. Brokk Pedestal Boom har dessutom ett integrerat kraftpaket som ansluts med endast en kabel.

Sortimentet av Brokk Pedestal Boom består av modellstorlekarna Brokk 200, 300, 500 och 900.

Alla system är fjärrstyrda och har Brokks SmartRemote-teknologi. Standardlösningen för fjärrstyrningen består av en ergonomisk manöverlåda med intuitiv styrning och 300 meters räckvidd. Utöver denna lösning kan Brokk erbjuda en nätverksansluten fjärrstyrning. Roboten ansluts över Ethernet eller Wi-Fi och avståndet mellan robot och kontrollrum avgörs beroende på arbetsplatsens nätverkskonfiguration, men är beprövat på minst 2000 meters avstånd, enligt Brokk. I den här lösningen ingår ett ergonomiskt kontrollbord med integrerad styrning och utrustning för videomonitorering. Flera robotar kan dessutom kopplas upp mot ett och samma kontrollbord.

Trearmsystemet möjliggör enligt Brokk manövrering i så låg takhöjd som 180 cm och ger samtidigt en flexibel räckvidd. Brokk Pedestal Boom levereras med Brokks hydrauliska hammare som standard, men kan kompletteras med en rad olika redskap, till exempel gripskopa, borrar och tjälkrok. ”Många företag lägger stor vikt på säkerhet och det är något Brokk haft som grundsten sedan starten, vi har alltid jobbat aktivt för att förbättra säkerheten på våra kunders arbetsplatser. Genom åren har många manuella och riskfyllda arbetsuppgifter inom gruvapplikationer ersatts av våra rivningsrobotar och Brokk Pedestal Boom är nästa steg för våra kunder att minimera riskerna operatörer utsätts för.”

FLÄKTAR

www.bvm.se



Heylo FD 4000



Heylo PowerVent 3000



Heylo PowerVent 6000



Heylo PowerVent 12000



031-413070
www.bvm.se

DURI

Maskinkatalog
2021



Skanna med din
mobilkamera!

Slipa eller riva ut golv?

Vi har rätt maskin för jobbet!

Colibri



Högpresterande och
lättanvänd golvslipmaskin.

SuperQuadro



En mångsidig
slipmaskin.

Golvslipmaskin
Hummel



Starkare, snabbare och
bättre än någonsin.

Golvslipmaskin
Lill-Hummel



Populär kvalitetsmaskin
från tyska Lägler.

Kantslip Flip



Med maximal
dammupptagning.

Strato-Mobil IV



Ny hydraulisk
tungviktare!

Åkstripper ADB High-Speed



Rivningsbranschens
arbetshäst.

JUNIOR Åkstripper



Kompakt och hög-
presterande kraftmaskin.

Flexistripper



Stark, smidig och
lätthanterad.

Multistripper
Vario NG



För aggressiv rivning
av hårt limmade mattor.

Hos oss hittar du allt från handhållna strippermaskiner till stora åkstrippers, golvslipmaskiner för småjobb och effektiva golvslipmaskiner för stora entreprenadjobb.

@duriproffs



duri.se



SMART OCH SÄKER UTLASTNING AV

RIVNINGSMATERIAL MED TWINCA

Twincas är branschens mest miljövänliga dumprar för effektiv och smart utlastning av rivningsmassor. Väl tilltagna flak med saxlyft och 85 graders lutning, batteridrift som eliminerar föroreningar och bullar, smidig manövrering med optimala yttermått och kraftiga gummihjul är några av fördelarna.

nvändiga rivningsarbeten i samband med renoveringsarbeten är den vanligast förekommande typen av rivningsarbeten både i Sverige och utomlands. Som alla rivningar genereras mycket rivningsmaterial som måste lastas ut på ett effektivt och smidigt sätt.

DUMPRAR TILLVERKADE I DANMARK

Det dominerande hjälpmedlet för utlastning har varit olika typer av kompaktlastare som transporterar materialet till containrar eller störtrummar för vidare behandling och transport. Men det finns andra smidiga och miljövänliga lösningar för effektiv och säker utlastning av olika typer av rivningsmaterial, borrkak, betongborrkärnor, balkar med mera.

Svenska håltagare och rivare behöver inte gå långt för att hitta en smart transportlösning. Danska tillverkaren Twincas dumprar säljs i Sverige av företaget Smrtdumper i Rosersberg. Twinca är kort sagt en batteridrivna dumpervagn som enkelt körs och manövreras

med ett ergonomiskt handtag kopplat till dumperns svängbara framhjul. I handtaget sitter ett integrerat manöverreglaget för dumpern. Liknande dumpertyper har fasta hjul eller larvband som gör dem krångliga att navigera med. Twincas lösning gör dumpern särskilt smidig i trånga utrymmen och lätt att komma intill med. Dumprarna är alla tippbara upp till 85 grader. Några Twinca-modeller är försedda med saxlyft som lyfter upp själva tippflaket upp till 1,4 meters höjd. Twinca är därmed utmärkt vid tippning i exempelvis en container eller i ett lastväxlarflak.

Men det är inte bara inom renoveringsrivning Twinca är lämplig. Dumprarna är utmärkta i alla typer av anläggningsarbeten samt inom park- och trädgårdsarbeten med mera.

SJU BATTERIDRIVNA DUMPERMODELLER

Twincas dumprar finns i fyra grundmodeller, E-500, E500 Slim, E-500 Plus och E-800. Twinca E-500 är den minsta batteridrivna enheten

och har en lastkapacitet på upp till 500 kg. Dumpern är perfekt i trånga utrymmen och mäter 797 mm i bredd och längden 1717 mm. Modellen E-500 Slim är den lilla batteridrivna utlastaren för de riktigt trånga jobben. Perfekt exempelvis vid trånga badrumsrenoveringar där gamla kakel och klinkers ska rivas ut och utmärkt i kombination med en liten rivningsrobot. E-500 Slim är bara 742 mm bred. Längden är den samma som E-500. Nästa modell är plussmodellen E-500 Plus som har en lastkapacitet på 600 kg och har mera motorkraft och större batteripaket. Största modellen är E-800 med en lastkapacitet på 800 kg och är perfekt för större rivningsprojekt där kraven är högre på utlastningstakt och kapacitet.

Utöver detta finns tre varianter av grundmodellerna som är så kallade höjdtippar. Detta innebär att dumprarna försetts med saxlyftar som lyfter upp flaket så pass högt att materialet kan tippas i exempelvis en container. Det rör sig om en lyfthöjd på över 1300 mm. Dessa tre varianter har modellbeteckningarna ES-



Twinca A/S är ett familjeägt företag som leds av Klaus Strøm Kristensen och hans son Jesper.

500, ES-500 Slim och ES-800. Tippvinkeln är även här 85 grader. Ett viktigt argument med Twincas batteridrivna dumprar är att samtliga modeller klarar att arbeta en full arbetsdag på en laddning och kan fulladdas igen på 4 till 5 timmar.

Samtliga Twinca-modeller har designats för att underlätta operatörens arbetsdag, eliminera tunga och skadliga lyft och framförallt eliminera föroreningar genom batteridriften. Dumprarna drivs med underhållsfria batterier som bidrar till enkel och föroreningsfri användning inomhus. Twinca-dumprarna är också konstruerade för hög säkerhet genom en säkerhetsanordning på styrhandtaget som reverserar körriktningen vid aktivering vilket eliminerar risken att operatören kommer i kläm. Dumpers körhastighet är max 6,5 km/h och kan steglöst ökas och sänkas. En annan viktig fördel är att dumprarna är helt bullerfria i sig och ligger långt under de föreskrivna nivåerna som kräver hörselskydd.

Dumpers tippunkt är korrekt placerad i förhållande till framaxeln, så att operatörens stabilitet och säkerhet säkerställs och på så sätt säkras hela dumpern från att tippa framåt.

Själva tippflaket är geometriskt designat så att exempelvis klabbigt och svårhanterat material smidigt kan tippas ur flaket till skillnad från ett standardflak där material ofta stannar kvar. Det trapets-formade flaket gör att materialet lätt glider ur. Flaket är tillverkat i högkvalitativt stål som därmed reducerar egenvikten utan att kompromissa med hållbarhet och styrka.

Behöver man gjuta så finns tillsats med betongrännor som tillåter mindre gjutningar och transporter utan damm eller kladd.

En annan konkurrenskraftig egenskap hos Twinca är priset som står sig väl i konkurrens med liknande konkurrerande märken. Man får



De batteridrivna dumprarna är framtiden och de som helt dominerar tillverkningen. Fortsatt tillverkas dock sporadiskt bensindrivna versioner.

nästan två batteridrivna Twinca-dumprar för en bensindriven dumper som dessutom alltid är larvbandsförsedd. Twincas dumprar har alltid smidiga och mjuka gummihjul som gör dem lättframkomliga på arbetsplatsen.

”MADE IN SCANDINAVIA”

En styrka med Twinca är att produkterna utvecklats i Skandinavien, närmare bestämt Vinderup på danska Jylland. Allt började med att tvillingbröderna Klaus och Mads Strøm Kristensen grundade bolaget 1991. Att de var tvillingbröder gav inspiration till namnet Twinca. Idag drivs bolaget av Klaus och hans familj helt och hållet. Men när allting startade var verksamheten en helt annan nämligen tillverkning av utfodringsmaskiner för minkar. Sedan långt tillbaka har Danmark varit världens största uppfödare av minkar med cirka 40 procent av världsmarknaden vilket motsvarar en omsättning på cirka fem miljarder danska kronor per år. Men allt tog slut med Covid-19-pandemin.

”Minkproduktionen i världen var på nedgång redan innan pandemin slog till men den danska regeringens beslut att avliva samtliga minkar i Danmark för att eliminera risken för

smittspridning var den sista spiken i kistan”, säger Klaus Strøm Kristensen.

När marknaden förändrades blev det naturligt att se över företagets styrkor och Twinca Dumpern som redan sålde närmare 100 enheter per år utan marknadsföring eller export utanför Danmark blev ett självklart fokus och produktionen ställdes om för att möta de nya kraven.

Redan 2015 började Twinca att sadla om. Tillverkningen av utfodringsmaskiner för minkar minskade i omfattning och Klaus såg då en möjlighet när ett produktionsbolag av minidumprar i närheten av Vinderup blev till salu.

”Produktmodellerna behövde dock stora uppgraderingar så vi valde att skrota existerande modeller och satsa på helt ny design. Det var så Twinca-dumpern uppstod. Till en början hade vi även bensindrivna modeller men vi håller på att fasa ut dessa helt och satsa på enbart batteridrift”, säger Klaus.

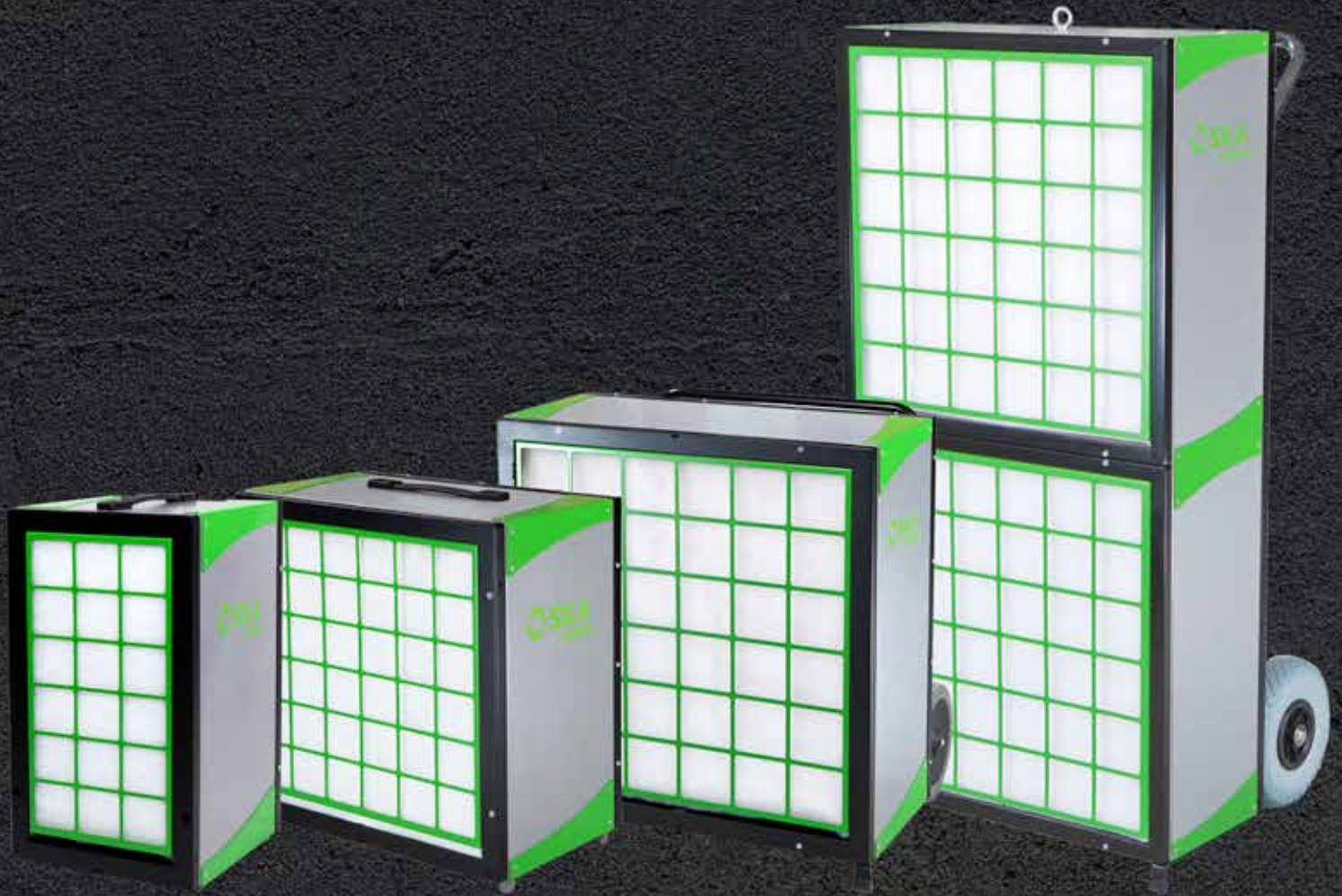
Från 2015 fram till 2020 löpte tillverkning av utfodringsmaskinerna och dumprarna parallellt men det var dumpertillverkningen som kraftigt ökade medan tillverkningen av utfodringsmaskiner för minkuppfödning helt avstannade 2020.



Det blev en stor omställning för företaget att avveckla tillverkning av utfodringsmaskiner för minkuppfödning och växla över till utveckling och tillverkning av dumprar.



SVENSKTILLVERKADE LUFTRENARE
MED HÖGSTA FUNKTIONALITET



600A3

LUFTFLÖDE: 600 M³/H
H13 FILTERAREA: 4.45 M²

1000A3

LUFTFLÖDE: 1000 M³/H
H13 FILTERAREA: 7.7 M²

2000A3

LUFTFLÖDE: 2000 M³/H
H13 FILTERAREA: 13.43 M²

5000A3

LUFTFLÖDE: 4000 M³/H
H13 FILTERAREA: 26.86 M²

SNABB SERVICE
SVENSKTILLVERKADE

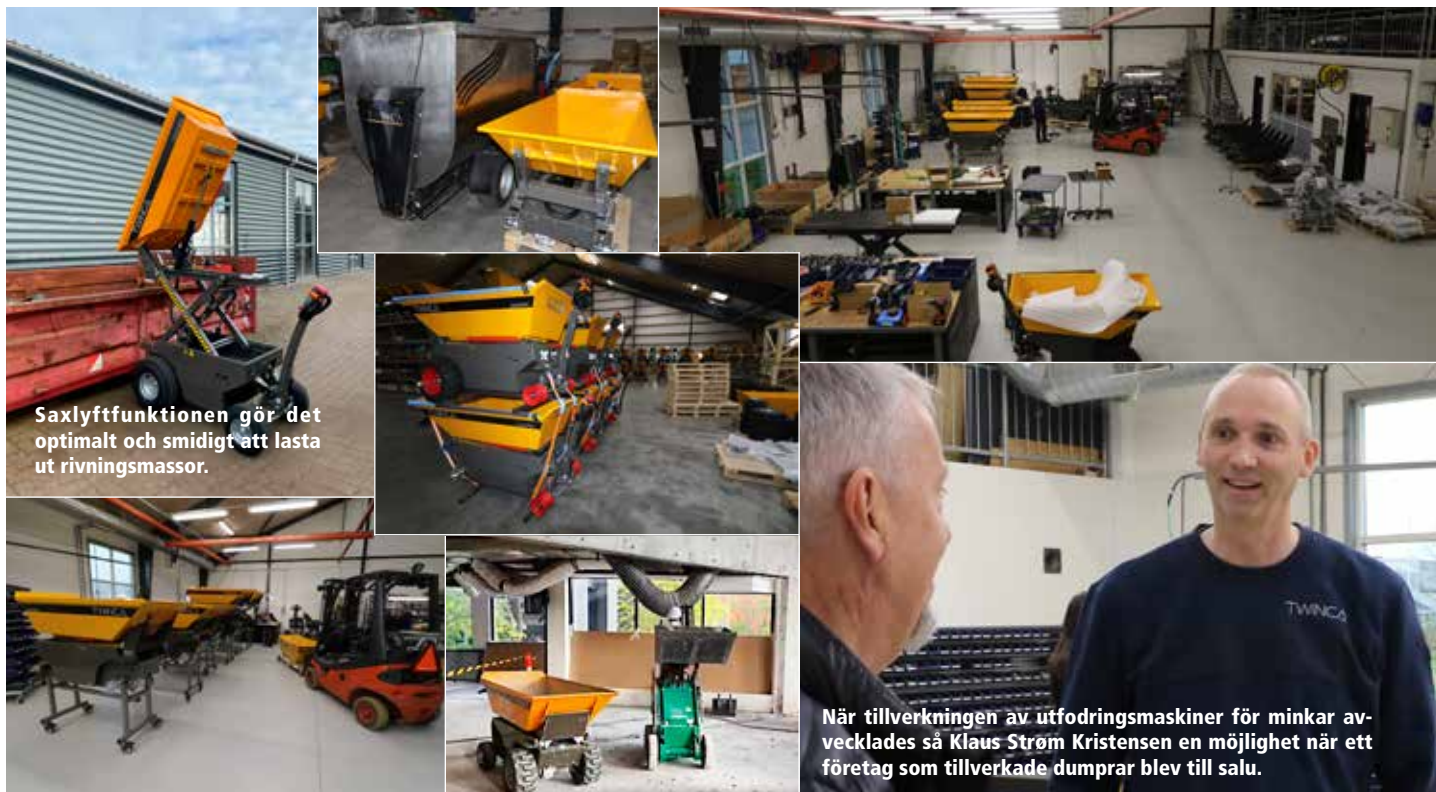
ANVÄNDARE ANSER ATT DOM
ÄTER 2-3 GÅNGER MER DAMM

DROME
DIAMOND TOOLS

www.drome.se

Växtorpsvägen 6
514 61 Dalstorp
Tel: 0708-77 58 36
info@drome.se

Engelbrekts Väg 9
191 62 Sollentuna
Tel: 0737-28 05 71
stefan@drome.se



Saxlyftfunktionen gör det optimalt och smidigt att lasta ut rivningsmassor.

När tillverkningen av utfodringsmaskiner för minskar avvecklades så Klaus Strøm Kristensen en möjlighet när ett företag som tillverkade dumprar blev till salu.

”Utvecklingen av den nya serien av dumprar tog ett par år men under 2016 kunde vi på allvar börja leverera våra maskiner, främst till användare i Danmark”, säger Klaus.

Under 2019 levererade man 100 enheter och lika många under 2020. I år lär man komma upp i dryga 250 enheter och för 2022 siktar man på 400 enheter.

”Vi har haft några riktigt tuffa år i bolaget med att dels bygga upp den nya produktionslinan för dumprarna och sedan hantera förlusten att avsluta tillverkningen av utfodringsmaskinerna men vi är nu väldigt optimistiska inför framtiden. Det finns ett stort sug efter våra dumprar. Det är helt uppenbart”, säger Klaus.

”Våra dumprar är attraktiva på många olika sätt, inte minst då det gäller priset. Bara det att de är helt batteridrivna påverkar också slutpriset ut till kund en hel del. I nuläget har vi väldigt lite konkurrens”, säger Pornnapa Sawangpakdee som är exportchef på företaget.

PRIORITET PÅ SKANDINAVIEN

Största enskilda marknaden för Twinca är hemmamarknaden Danmark. EU och Storbritannien står för cirka 80 procent av försäljningen i nuläget där också Skandinavien ingår. Andra starka och kommande marknader är USA, Australien och Nya Zeeland. Man tror också mycket på den svenska marknaden där man tror att arbetssättet med Twinca borde passa svenska entreprenörer bra.

”Jag ser Twinca som ett väldigt bra komplement till bland annat de entreprenörer som arbetar med rivningsrobotar. Sedan tror jag

att vi har ett kvalitetstänkande som svarar upp ganska bra mot de krav svenska entreprenörer ställer på sina leverantörer. Närheten till fabriken här i Vinderup är också en fördel för den svenska marknaden. Vi är bara dryga 20 mil från Göteborg inräknat färjeavståndet”, säger Klaus.

Återförsäljare på den svenska marknaden är SMRTdumper som ägs av bolaget Kindred Technology AB i Rosersberg. Jan Mattsson är VD och ser stora fördelar med Twinca för svenska entreprenörer.

”Vi arbetar nu intensivt med att marknadsföra Twincas dumprar i Sverige och vi hoppas kunna demonstrera våra produkter för svenska rivare och håltagare. Fördelarna är uppenbara men måste upplevas i verkligheten. Twincas dumprar lastar mycket, har god ergonomi och med batteridrift är de snälla både mot arbetsmiljö och klimat. Det smidiga formatet gör

de enkla att använda i trånga utrymmen där man annars får transportera med handkraft. Att utan ytterligare maskiner dessutom kunna lasta en container spar både tid och pengar. På årets DEMCON hoppas vi ge fler möjligheten att se Twincas Dumper”, säger Jan Mattsson.

Utöver SMRTdumper i Sverige säljs Twinca genom 18 andra återförsäljare jorden runt och antalet återförsäljare ökar hela tiden.

”Ett viktigt arbete nu är att knyta upp så många nya återförsäljare som möjligt. Förutom Sverige, Norge och Finland tror vi mycket på USA. Här har vi redan bra siffror. Vi har sedan tidigare sålt över 100 enheter och för innevarande år räknar vi att komma upp i ytterligare dryga 60 maskiner”, säger Pornnapa.

I januari ställer man ut på mässan World of Concrete i Las Vegas tillsammans med sin amerikanska återförsäljare Cratos Equipment.

Målet 2022 är att producera totalt 400 enheter vilket Klaus tror att de klarar i de befintliga produktionslokalerna. Men fortsätter ökningen, vilket man hoppas på, kommer man behöva utöka produktionen. Men redan idag finns de resurserna i en intilliggande byggnad.

Twincas standardfärg är orange men produkterna kan målas i princip vilken färg som helst.

”Våra dumprar är perfekta produkt för maskinuthyrare. De är enkla att hantera och någon längre produktutbildning behövs inte. Dessutom tål de mycket stryk och behöver lite underhåll. En perfekt produkt för maskinuthyrare. Då kommer det också väl till pass att måla maskinerna i uthyrarens färger”, säger Klaus.

www.twincadumper.com



Jan Mattsson är VD för svenska bolaget SMRTdumper som säljer Twinca på den svenska marknaden.

SQ90

HELAUTOMATISKT SNABBFÄSTE

- Följer Open-S-standarden
- Uppgraderad Front Pin Lock säkerhetslösning
- Hydraulkopplingar med Qplus-teknologi
- För grävmaskiner upp till 70 ton



OPEN | S



STEELWRIST
EARTHMOVING EFFICIENCY

www.steelwrist.com

Gå gärna in och läs fler nyheter
och reportage på:

www.pdworld.com

**SAVE TIME
SAVE FUEL**
WITH NPK POWERBOOSTER



NPK DEMOLERINGSUTRUSTNING

NPK står för hög kvalitet och prestanda. Vi levererar pålitliga och slitstarka verktyg till rivningsbranschen.

I sortimentet hittar du:

- Hydraulhammare
- Betongkrossar
- Betongsaxar
- Kompaktorer
- Stålsaxar
- Demoleringsgripar

semab
WWW.SEMAB.ORG

Jan-Erik Ljungberg på Blinken Tools.



TA REDA PÅ VAD SOM GÖMMER SIG I BETONGEN

innan det är för sent

I många länder använder betonghåltagarna betongskanningsutrustning för att ta reda på vad som gömmer sig i betongen innan de börjar borra eller såga. Att kapa en el- eller vattenledning kan få förödande följder och innebära stora kostnader för ett jobb istället för en bra inkomst som det var tänkt från början.

Exempelvis USA används skanningsutrustning av betonghåltagare i stor utsträckning, även ibland annat Tyskland, Schweiz och England. I Sverige har tidigare en förutfattande mening varit rådande att vi har så bra konstruktionsritningar som visar vad som finns i väggar, golv och tak. Men det stämmer överhuvudtaget inte. I Sverige kapas minst lika många el- och vattenledningar och liknande som i andra länder. Vad som kan skilja sig är lite hur vi ser på vem som bär skulden om olyckan är framme. I USA är det helt och hållet håltagaren som får ta på sig ansvaret och något går sönder som att elen går eller det börjar spruta vatten ur väggen. I Sverige är det inte odelat håltagarens

fel utan här har även beställaren ett ansvar. Men en skada blir oavsett föremål för en diskussion och dessutom förseningar i arbetet och merarbete. Varför inte ta det säkra före det osäkra och genom att skanna av en betongyta försäkra sig om att den inte innehåller något som kan skadas. Det är en väldigt bra förebyggande åtgärd och en trygghet även för beställaren. Med en betongskanner kan man dessutom uppskatta på vilket djup en ledning ligger.

BLINKEN TOOLS SATSAR PÅ UTRUSTNING FRÅN GSSI

När företaget Blinken Tools nyligen ställde ut på en minimässa som hölls i anslutning till ri-

varnas och håltagarnas branschförening Byggnadsberedning hade sitt höstmöte i Knivsta. Man visade upp sin nya agenturprodukt från amerikanska tillverkaren GSSI. Namnet står för Geophysical Survey Systems Inc. GSSI har ett brett produktsortiment för en rad olika användningsområden. Man har särskilt ett produktprogram som vänder sig till entreprenörer som arbetar med håltagning, renovering och rivning. I USA har GSSI nära samarbete med motsvarigheten till Byggnadsberedning, CSDA och NDA. Under 2020 beslutade Blinken Tools i Sverige att ta upp GSSIs produkter i sitt sortiment. Blinken Tools säljer för övrigt mätutrustning från Topcon, Sokkia, Laserliner, Fluke



Snabbt och enkelt kan entreprenören utröna vad som gömmer sig i betongen.



GSSIs lättanvända StructureScan Mini LXT.



GSSIs markradar UtilityScan.



Andreas Birkenstedt demonstrerade StructureScan på minimässa i Knivsta.

och Tiny Mobile Robots samt drönare från DJI Enterprise och SenseFly. Jan-Erik Ljungberg på Blinken Tools är produktansvarig för GSSIs produkter på företaget.

"GSSI är världsledare på Ground Penetrating Radar Systems och är ett internationellt respekterat företag som är känt för sina tekniska framsteg och mätutrustningar inom geofysiska, arkeologiska, infrastruktur-, offentliga arbeten. Serien som vi nu satsar lite extra på kallas StructureScan och är perfekt för just håltagnings-, rivnings- och renoveringsarbeten", säger Ljungberg.

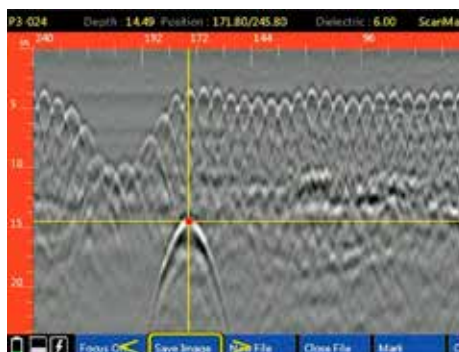
Serien omfattas av tre modeller: StructureScan Mini LXT, StructureScan Mini XT och StructureScan Pro.

STRUCTURESCAN MINI LXT

Den kanske mest populära och prisvärda modellen är StructureScan Mini LXT vilken är designad och byggd för betongentreprenören som behöver hitta och markera mål. Detta robusta, handhållna system är idealiskt för att lokalisera positionen och djupet av metalliska och icke-metalliska föremål i betongkonstruktioner, inklusive armeringsjärn, ledning, efterspänningskablar, hålrum och serviceverktyg. Mini LXT hjälper till att minska säkerhetsrisker, finansiell exponering och kostsamma förseningar vid be-

tongrenoveringar. Mini LXT har integrerade lasrar på framsidan och sidorna för att tydligt och enkelt markera mål och tydliga kärnplatser. Detta system kan snabbt och pålitligt detektera metalliska och icke-metalliska mål i betong, mäta plattans tjocklek och lokalisera hålrum på djup upp till 60 cm. GPR-systemet och erbjuder en högupplöst antenn med överlägsen målupplösning ner till 60 cm.

Blinken Tools säljer också andra typer av lite större skanningsutrustningar från GSSI som UtilityScan som är en markradar.



Tydlig och lättavläst skärm.

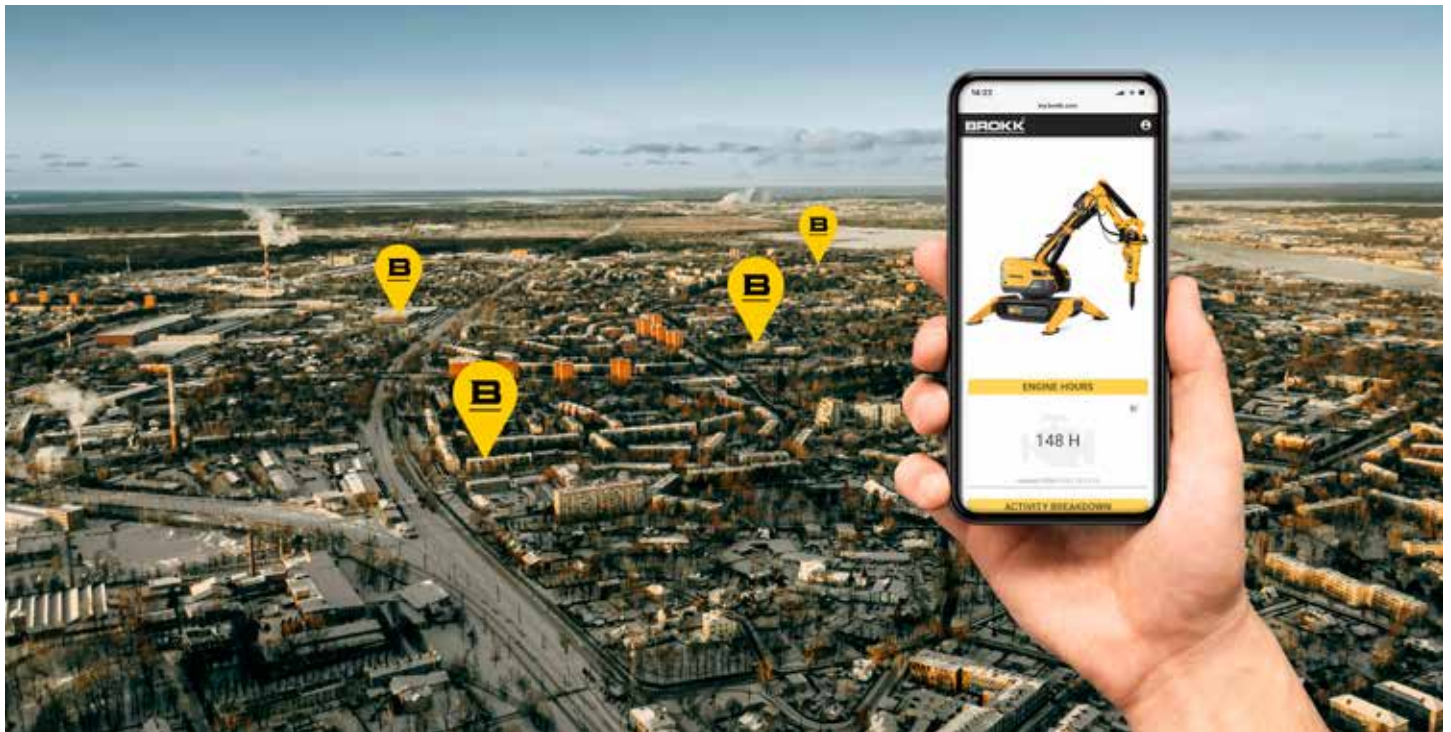
UTMÄRKT VISUALISERING

Visualiseringen av datan är dessutom förstklassig med ett 6,5 tum HD-pekskärmsanvändargränssnitt och flera driftlägen, inklusive QuickScan för lokalisering i realtid med ett knapptryck och 3D-läge för röntgenliknande betongbilder.

StructureScan Mini LXT är dessutom väldigt kompakt och lätt, väger endast 1,8 kg, vilket gör den lätt att använda på marken eller ovanför huvudet på arbetsplats. För stora undersökningsområden kan man lägga till den förlängningsstång som finns som tillval för bättre ergonomi och användarvänlighet. StructureScan Mini LXT är dessutom det nyaste tillskottet i produktfamiljen för betonginspektion.

"Vi ser utomordentliga fördelar med GSSI skanningslasrar och en håltagare kan snabbt räkna hem den här investeringen i sparad tid och att undvika onödiga skador som ger merarbete och ökade kostnader. Om man nu ändå inte tycker att man har avsättning för att äga en StructureScan är det en utmärkt uthyrningsprodukt som vi nu starkt marknadsför mot maskinuthyrarna. Det borde finnas minst en StructureScan Mini LXT hos varje maskinuthyrare", avslutar Ljungberg.

www.blinken.eu



NÄSTA STEG FÖR BROKK CONNECT

Brokk lanserar Brokk Connect 2.0, nästa steg för onlineplattformen för uppkopplade Brokk-robotar som lanserades tidigare i år. Den nya versionen innehåller flera nya funktioner såsom geofencing-funktion och användaranpassning.

Funktionerna inkluderar en smart geofencing-funktion, användaranpassning i plattformen samt en ny veckorapport som hjälper Brokk-ägare att hålla sig uppdaterade om sin maskinflottas status. Systemets geofencingfunktion hjälper Brokk-ägare att se var deras robotar arbetar, och kan också varna om roboten lämnar utsatt område, exempelvis vid stöld eller obehörig användning.

Brokk Connect är en egenutvecklad plattform och systemet innefattar både hårdvara och mjukvara som är speciellt framtagen för att uppfylla de specifika krav som gäller rivningsrobotar. Robotarna är anslutna till det mobila nätverket. Brokk Connect är tillgängligt över hela Europa och Nordamerika, och

kommer under 2022 att göras tillgänglig för resten av världen. Brokk Connect finns på alla nya Brokkrobotar men kan även eftermonteras på äldre modeller.

”Som tidigare utlovat när vi lanserade Brokk Connect är det här en lösning som vi kommer att fortsätta utveckla och expandera”, säger Martin Krupicka, vd och koncernchef Brokk. ”Brokk Connect 2.0 är nu nästa steg, men definitivt inte det sista. Uppkopplade maskiner och alla fördelar det innebär är här för att stanna.”

Några av de viktigaste fördelarna med Brokk Connect, enligt Brokk själva, är att ha tillgång till realtidsinformation om robotarnas plats, status, driftdata och eventuella behov av

service. Utöver denna information möjliggör även plattformen att användarna kan hantera och agera på den insamlade datan för att öka flottans nyttjandegrad och drifttid, samt optimera projektplanering, enligt Brokk. I kombination med ett Brokk Uptime-serviceavtal kan användaren låta Brokk övervaka maskinernas status, felsöka eventuella problem på distans och jobba proaktivt. ”Återkopplingen från våra kunder som hittills har provat Brokk Connect, samt tecknat ett Brokk Uptime-serviceavtal, kan inte tänka sig att gå tillbaka till robotar utan uppkoppling.”



Dynaset lanserar bommonterad vacuumdammsugare

Dynaset introducerar en ny produktkategori bomburna vakuumdrivna hjälpmedel. Det rör sig om en vakuumdriven dammsugare som suger upp och krossar lättare rivningsmaterial direkt på arbetsplatsen. Dynasets vakuumprodukter konverterar hydraulkraften hos mobila maskiner, fordon och fartyg

till ett högt luftflöde. Dynasets vakuumskopa HRVB omvandlar hydraulkraften så att skopan fungerar som en dammsugare och sedan krossar och återvinner materialet som sugits upp. Förutom det negativa lufttrycket på -8 kPa ger HRVB också ett luftflöde på 3,4 m/sek.

CS 55RS

En ny kraftfull skrotsax i Marilyn-serien från Trevi Benne

Trevi Benne introducerar ytterligare en kraftfull skrotsax i sin CS-serie, serien som också kallas Marilyn. Nya skrotsaxen CS 55RS är utvecklad för kraftfull klippning av järnskrot och väger 6200 kg och har en klippkraft på 770 ton. Käftöppningen är 780 mm och käftdjupet 690 mm. Saxen passar optimalt för 60-70 tons grävare monterad på stickan eller på bommen monterad på en 35-40 tons maskin.

Saxen är dimensionerad för att klippa IPE- och IPN-balkar på 580 mm respektive 510 mm. Den är lämplig även för HEA-balkar 360 mm samt 20 mm plåt. Trevi Bennes Marilyn-serie omfattas idag av hela 15 modeller från CS 03R som väger 300 kg med 119 tons klippkraft till största saxen CS 200RS som väger 19500 kg och har en klippkraft på 1695 ton.

Välj rätt verktyg, välj Trevi Benne.

*Husk ring
Andersen,
Hver gång!*

Andersen Contractor AB

Telefon: 0171-46 51 51 • sales@andersen-contractor.se
www.andersen-contractor.se





De nya demoleringsmaskinerna **FRÅN HUSQVARNA**

Nu släpper Husqvarna Construction Products fyra efterlängtat modeller av rivningsrobotar som ersätter de existerande fyra i DXR-serien.

Entreprenörer som river med fjärrstyrda rivningsrobotar har nog frågat sig både en och två gånger när det är dags för Husqvarna Construction Products att lansera fler modeller i sin DXR-serie av rivningsrobotar. Nu är den stunden här då tillverkaren lanserar fyra nya modeller som ersätter befintliga modeller i DXR-serien.

FYRA NYA SMARTA KRAFTPAKET

Det handlar alltså om fyra modeller, DXR 145, DXR 275, DXR 305 och DXR 315. Designen och konstruktionen är genialisk och maskinerna erbjuder i genomsnitt en 20 procentig ökning av kapaciteten. Fredrik Linnell, Demolition Director, och ansvarig för Husqvarnas robotprogram säger att de nya modellerna innebär en total omdefiniering av entreprenörens potential på arbetsplatsen. "De fyra nya demoleringsmaskinerna från Husqvarna erbjuder en helt ny användarupplevelse och bättre produktivitet för operatörerna", säger Linnell.

Det Husqvarna tagit fasta på i utvecklingsarbetet av de nya rivningsrobotarna, som

startade för flera år sedan, är att utöka och optimera operatörens potential till fulllo. Det är det som varit drivkraften i utvecklingsarbetet, enligt Linnell. "Tanken var att utforma teknik som utvecklar operatörens färdigheter. Med våra nya robotar har vi skapat lösningar som gör arbetet smartare, säkrare och med betydligt högre prestanda. Men man får också mycket mer än prestanda. Med de här robotarna kommer operatören uppleva kontroll som aldrig förr", säger Linnell.

Det låter bra, men vad innebär nu detta rent konkret? Vi ska försöka ta reda på och besvara den frågan. Mycket kretsar kring det nya styrsystemet och den nya kontrollboxen som är helt nyutvecklat. Kontrollen av maskinen är mycket god med omedelbar respons. De fyra nya modellerna har försetts med ett styrsystem med hög tillförlitlighet genom förbättrad precision och säkrare drift. Den nya fjärrkontrollen med sin konstruktion ger operatören betydligt mera frihet och total kontroll över rivningsroboten, även på ett längre avstånd än tidigare som är upp till hela 300 meter. Radiolänken ligger på

2,4 GHz och är helt ostörd. Fjärrkontrollen erbjuder driftövervakning i realtid vilket handlar om maskinstatus, helt enkelt hur maskinen mår, hur länge den gått, oljenivå, temperatur och mycket mera. Operatören kan se inkommande ström och spänning per fas, temperatur samt aktiva fel och drifttid utan att extern mätutrustning krävs, och det är en viktig egenskap. Andra egenskaper är en ny större och mera avancerad LCD-skärm som ger en enkel användarupplevelse och bra kontroll med intuitiva funktioner, optimerad visningsvinkel och som snabbt anpassar sig till ljusa och mörka miljöer. Maskinen kan fjärrstyras på upp till 300 meter i besvärliga miljöer. Man kan dessutom snabbt växla mellan transport- och arbetsläge. Det finns hela tre olika transportlägen. Joystickarna har försetts med så kallade tumreglage som tar manövreringen till nya dimensioner där varje operatör själv kan anpassa funktionerna efter sitt eget önskemål och arbetsmönster, vilket ger en unik individuell körupplevelse med större flexibilitet, precision och effektivitet. Här kan man prata om fingertoppskänsla. Man har även



tänkt på ergonomin när den nya fjärrkontrollen utvecklades och operatören kan välja mellan bälte eller ergonomisk sele för att uppnå utmärkt ergonomi.

MER ÄN 20 PROCENTS KRAFTÖKNING

Robotarnas elektriska kraft har ökat mer än 20 procent i genomsnitt på samtliga av de fyra nya DXR-modellerna jämfört med de modeller de ersätter. Hydraulflödet har ökat med mer än 10 procent för modellerna DXR 275, DXR 305 och DXR 315. Ökningen möjliggör kort sagt snabbare klippning, krossning och brytning vilket resulterar i att jobbet blir utfört snabbare.

Maskinernas prestanda och effekt optimeras automatiskt under alla arbetsförhållanden, vilket innebär att operatören kan arbeta effektivt även i krävande och varma miljöer. Kontrollboxen håller ordning på maskinens status i realtid, som nämnts. Detta innebär bland annat övervakning av tillgänglig ström, olje- och motortemperatur med mera. Dessutom är samtliga modeller tredjepartcertifierade ifråga om maskinsäkerhet, EMC och funktionell maskinsäkerhet.

Några rena tekniska data för maskinerna är att DXR 145 väger 985 kg och har en räckvidd rakt upp på 4,4 meter och framåt på 3,7 meter. Rekommenderad maxvikt på verktyget är 200 kg. DXR 275 väger 1750 kg och har en räckvidd rakt upp på 4,8 meter och framåt på 4,5 meter. Den klarar att bära verktyg på upp till 310 kg.

DXR 305 väger 1950 kg och har en räckvidd rakt upp på 5,2 meter och framåt på 4,8 meter. Rekommenderad maxvikt på verktyget är även här 310 kg. DXR 315 väger 2020 kg och har en räckvidd på 5,5 meter rakt upp och 5,2 meter framåt. Den rekommenderade verktygsvikten är 310 kg.

EN RIVNINGSBOT UTKLASSAR FLERA MINIGRÄVARE

Man brukar säga att en rivningsrobot gör jobbet för flera grävmaskiner. Husqvarna är mera



precisa och hävdar att nya DXR 305 har en produktionskapacitet motsvarande tre grävmaskiner men med betydligt mera flexibilitet. Med råstyrka och precision kan en DXR och en operatör överträffa de flesta av de strukturer man ser på demoleringsarbetsplatser, enligt Husqvarna. Dessutom är en DXR-robot mycket mera kompakt än en grävmaskin i samma viktclass, mera viktbalanserad, vilket möjliggör exempelvis rivningsarbeten i mycket trånga utrymmen.

Andra generella fördelar med Husqvarnas fyra nya rivningsrobotar är att de har ett optimerat förhållande mellan effekt och vikt samt erbjuder en mycket bra balans och stabilitet. Samtliga arm- och stödbenscyllindrar har fullständigt individuell styrning samt att alla hydraulparametrar är lättjusterade. Maskinerna har också konstruerats för att vara enkla att serva med tydliga och lättåtkomliga servicepunkter. Spänning av larvbanden sker hydrauliskt. Felmeddelanden visas tydligt i displayen och kan visas på flera olika språk. Det finns också en tydlig diagnostik av fjärrstyrningen.

SÄKERHETEN I CENTRUM

En av de riktigt stora fördelarna med en fjärrstyrd rivningsrobot är att operatören kan ma-

növrera roboten på betryggande avstånd utan risk för att bli träffad av nedfallande massor eller skadas av svagt underlag. Det är ingen nyhet utan ett av de viktigaste argumenten för en rivningsrobot. Med sitt nya styrsystem och fjärrövervakningen har Husqvarna tagit detta ett steg vidare genom att utöka fjärruppkopplingsmöjligheten till hela 300 meter. Detta är en utmärkt funktion i specialtillämpningar inom exempelvis olika industrimiljöer eller särskilt känsliga rivningsmiljöer. Operatören kan hålla sig på betryggande avstånd i miljöer där det finns risk för att konstruktioner kollapsar, där det är mycket rök eller damm, kraftig värmeutveckling eller liknande.

Till Husqvarnas nya robotprogram finns också ett brett sortiment av specialanpassade verktyg som skopor, hydraulhammare, rotationsfräsar, riv- och sorteringsgrip, Husqvarnas egna stålsaxar och demoleringsaxar. Den senaste DXR-programvaran justerar automatiskt flödet och trycket för dessa verktyg. För verktyg från andra tillverkare krävs en enkel manuell justering. Till maskinerna finns en rad tillbehörspaket som fabriksmonteras vid beställning. Dessa är en extra hydraulfunktion och cylinderskydd, ett utökat kylpaket och värmeskyddspaket. Andra tillbehörskit är dräneringskit, dammreduceringskit, midjebälte och motvikt.

En annan trygghet värd att nämna är att Husqvarna Construction Products erbjuder en global service och supportorganisation så att användaren aldrig ska behöva bli strandsatt. Detta omfattar service och reparationer, reservdelar och tillbehör, programsupport, Husqvarna UpCare, finansieringslösningar och hjälp med att utveckla entreprenörens verksamhet. Husqvarnas fyra nya rivningsrobotar kommer att demonstreras på olika sätt under 2022 och naturligtvis på en rad massor runt om i världen inklusive den Skandinaviska demoleringsmässan DEMCON. Robotarna kommer under våren att finnas tillgängliga för demonstrationer och testkörning vid Husqvarnas Experience Center i Söderköping.

www.husqvarnacp.se





**Pålitliga hydrauliska
verktyg för demolering,
återvinning, sortering
och skrotning från
ROTAR**

Ramplifier Technology
700 Bar



- RDC-serien: 4 Kombi-saxar
- RDP-serien: 4 Roterande pulveriserare
- RSP-serien: 4 Fasta pulveriserare
- RCC-serien: 4 Roterande betongsaxar
- RG-serien: 9 Roterande riv- & sortergripar
- RSS-serien: 6 Roterande skrotsaxar
- RRC-serien: Rälssklippar
- RPG-serien: 5 Polygriper

Rotar erbjuder integrerat OilQuick-fäste på sina verktyg. Fördelar med integrerat fäste är lägre vikt och bygghöjd.



www.dlmaskin.se



DL Maskin AB
Peter Lissbackas
070-657 40 90
kontakt@dlmaskin.se

Husqvarnas oranga evolution 2.0

Husqvarna kallar det den orange evolutionen upphöjt till 2. I praktiken innebär detta att Husqvarna integrerar Blastrac- och Diamatic-utbudet av surface prep och golvlösningar under varumärket Husqvarna.

Husqvarna Construction Products kommer att konsolidera sina varumärken inom surface prep och golvlösningar. Under de kommande åren kommer de nyligen förvärvade Blastrac- och Diamatic-produkterna, -tjänsterna och -lösningarna att ändras till varumärket Husqvarna och integreras i det globala Husqvarna-utbudet.

I januari 2021 slutförde Husqvarna förvärvet av Blastrac, en ledande leverantör av golvutrustning och -lösningar för den globala bygg- och saneringsindustrin.

”Vi har nu byggt upp ett starkt team som strävar efter att leverera bästa möjliga upplevelse till alla våra kunder. Med vår samlade expertis och vårt bredare utbud är vi redo att hjälpa våra kunder och forma golvbranschen för framtiden”, säger Stijn Verherstraeten, Vice President Concrete Surfaces & Floors på Husqvarna Construction.

Det utökade utbudet kommer att förbättra Husqvarnas befintliga sortiment för surface prep och golvlösningar genom att Husqvarnas kunder och partners får tillgång till avancerade lösningar för blästring samt golvstrippers och golvfräsar. Blastracs kunder och partners får i sin tur tillgång till nya relaterade produkter som kompakteringsmaskiner, betongläggningssutrustning, såg- och borrarutrustning och demoleringsrobotar samt ett brett digitalt tjänsteutbud.

”Vi ser verkligen fram emot att ge våra kunder branschens bästa och bredaste golv-lösningssortiment i kombination med vad som förmodligen är det mest kompetenta och passionerade teamet, under ett enda starkt varumärke. Vi kommer att bygga vidare på den kombinerade golvbehandlingsportföljen och kommer att investera i innovationsledarskap under de kommande åren för att se till att våra kunder alltid kan få hjälp av oss med att slutföra sitt arbete på det mest produktiva, hållbara och säkra sättet”, säger Stijn Verherstraeten.

Den första vågen med Blastrac- och Diamatic-produkter under det nya varumärket kommer att lanseras i mitten av 2022 och kommer att ytterligare forma och komplettera Husqvarnas sortiment med golvslipar, golvfräsar och golvstrippers. Den andra vågen, med planerad lansering våren 2023, kommer att innehålla blästringslösningar med tillhörande stoftavskiljare.

www.husqvarnacp.se



ROTOBEC

LEIF KARLSSON
Åkeri & Konsult
Skrot - Återvinning - Maskiner

För er som river, skrotar och sorterar - Vi har verktygen!

Marknadens första Heavy Duty rälsknäck!

Specifikationer	
Vikt	3500 kg
Total höjd	1080 mm
Total bredd	750 mm
Total längd	2480 mm
Arbetstryck	320 bar
Fungerande flöde	200/350 l/m
Rotationstryck	110 bar
Rotationsflöde	30 l/m
Kapningskapacitet	Vignola järnväg - alla dimensioner

+46 70-242 56 26
Ritargatan 1F, S-754 53, Uppsala, Sweden

karlsson-l@telia.com

Blinken

GSSI StructureScan -
Professionell betongscanner

Lokalisera enkelt och noggrant
positionen och djupet för
metalliska och icke-metalliska
föremål i betongkonstruktioner!



Karlstad
054 - 21 60 60

Mölnadal
031 - 20 40 10

Sollentuna
08 - 754 31 30

Södra Sverige
040 - 49 03 40

www.blinken.eu



SLANG EXPRESS

Vi minimerar kostsamma driftstopp!

- Akut slangservice på plats
- Förebyggande underhåll
- Kvalitetstestade produkter

Ett nummer - i hela Sverige

020-46 46 00



hydroscand.se



PUVAC SAMLAR

krafterna i Sverige

Puvac tog branschen lite på sängen när man i höstas meddelade att man förvärvat Jack Midhage AB och Jerneviken Maskin AB. Nyligen förvärvade man även Levanto i Sverige och Norge. Men vad är planerna? Vi lät Puvacs arbetande styrelseordförande, Torbjörn Bengtsson, berätta.

Allt sedan den här tidningen grundades har vi regelbundet bevakat förändringar i de branscher vi skriver om. Ofta handlar det om nya produkter, metoder, projekt med mera. Men väldigt ofta handlar det också om olika typer av förvärv bland entreprenörer och tillverkare/leverantörer. Under året har just en sådan förändring inträffat och som lite grann ritat om den så kallade marknadskartan.

SKAPA EN SOLID KEDJA SOM LEVERERAR DET KUNDERNA BEHÖVER

I september publicerade vi en pressrelease om att företaget Puvac förvärvat Jack Midhage Diamond Tools AB och Jerneviken Maskin AB. Strax innan pressläggning nåddes vi av informationen att Puvac även förvärvat bolagen Levanto Diamond Tools AB i Sverige och Levanto Norge AS.

Det här är verkligen en intressant utveckling och vår bedömning var att det finns behov av en mera fördjupad artikel om det som håller på att ske. Den bästa källan var att intervjua Torbjörn Bengtsson som är själva nyckelpersonen bakom förvärvet.

Vad är själva tanken bakom Puvac förvärvsresa?

”Först vill jag förtydliga att Puvac, som kanske är ett relativt okänt bolagsnamn, inte kommer vara namnet utåt. Puvac har funnits sedan

långt tillbaka men är själva moderbolaget. Det är varumärkena Midhage, Jerneviken och nu även Levanto som fortsatt kommer att synas utåt. Det är viktigt att understryka. Tanken är kort och gott att skapa en solid kedja av företag alla med maskiner och verktyg som kommer att täcka upp ett brett användningsområde inom håltagning, rivning, bygg- och anläggning och rental. Vi ska stärka våra varumärken ytterligare och vara användarens absoluta bästa val i produktsortiment, kvalitet och service. I nuläget är det den svenska marknaden vi fokuserar på och givetvis den norska med Levanto Norge AB. Men målet är att jobba över hela Skandinavien på sikt”, säger Torbjörn Bengtsson.

Det förvärvade bolagen har alla ett brett agentursortiment men kanske inte med så många egna produkter. Hur ser er strategi ut med agenturprodukter och kanske även egna produkter?

”Vi har inga planer på att utveckla och tillverka egna produkter mera än de produkter vi redan tillverkar, vilket är diamantverktyg i både Midhage och Jerneviken samt olika hjälpmedel och tillbehör som borrstativ, Jonex luftrenare, golvsågar och andra hjälpmedel. Det är vårt redan breda sortiment av agenturprodukter som vi vill fortsätta stärka och bredda. Vi kommer att knyta till oss fler agenturprodukter. Det är redan oföretligt att vi säljer Von Arx program av betongfräsar. Vi kommer också att lansera tillverkaren

Superabrasives kompletta program av maskiner för slipning och polering av betonggolv inklusive deras egna sortiment av industridammsugare, kallat Lavina. Detta kommer att lanseras på Nordbygg i april nästa år. Sedan kommer vi att fortsätta knyta till oss fler agenturprodukter över tiden. Dammsugare och luftrenare är naturligtvis ett produktsortiment som vi kommer att satsa på och som ligger nära till hands.

När man förvärvat flera liknande bolag brukar det bli en del överlappning både vad gäller produkter och personal. Hur ser du på det gällande Midhage, Jerneviken och Levanto?

”På personalsidan ser jag inte direkt risken med överlappning här behöver vi snarare öka på personalstyrkan.

Vi kommer att komplettera organisationen i alla led. Både försäljnings- och inköpsdelen behöver förstärkas och på ledning och support har vi delägarna Kim Christianssons och Stefan Bergsten som kommer med kunskap och erfarenhet. Stefan blir vår Vice VD och marknadsansvarig och Kim försäljningschef. Utöver det har vi rekryterat Benny Aronsson som blir tillförordnad VD under sammanslagningarna och uppstarten. Benny ansluter den första januari 2022 då hans nuvarande uppdrag avslutats. Peter Petersson och Peter Logan från Jack Midhage AB kvarstår som bekant också som delägare i Midhage-bolaget.



Säg hej till håltagarens bästa vän.

Fieldly är det digitala projektverktyget utvecklat för byggbranschen. Tillsammans med svenska håltagare har vi skapat funktioner som möter branschens unika behov.

Resultatet? **Smidig rapportering och automatisk prissättning av hål baserat på dimension, djup och material.** På så sätt halveras administrationstiden och ni slipper missade intäkter. Och mycket mer. Allt för att göra arbetsvardagen enklare, smidigare och mer effektiv för svenska håltagare.

Läs mer på fieldly.com/haltagare eller ring 042 - 600 56 50 för mer information.



Ange koden **HÅLTAGARE** så bjuder vi på **halva uppstartskostnaden** till ett värde av 5000 - 15000 kr.

Giltigt till och med 2021-12-31

Vi kommer dessutom att anställa ytterligare två eller tre säljare, på uthyrningsprodukter i Mellansverige och ytterligare en säljare på området Mälardalen.

Själv kommer jag vara arbetande styrelseordförande. Produktmässigt ser jag inte i nuläget att det är något problem med överlappning i våra produktgrupper utan som sagt är målet att öka på produktsortimentet. Vi vill vara heltäckande och ha alla maskiner och verktyg som våra kunder efterfrågar, det vill säga håltagare, rivare, bygg- och anläggningsentreprenörer och maskinuthyrare. Vi har redan många starka varumärken i sortimentet som våra egna diamantverktyg, egna borrarstativ, egna luftrenare i Jonex, egna golvsågar samt agenturprodukterna Zene-sis, Cedima, Otto Baier, AGP, Weka, Dr Bender och många fler. Med förvärvet av Levanto fick vi dessutom in hela Pentruders sortiment av vägg- och vajersågar samt borrsystem och bormaskiner från japanska Shibuya.

En annan viktig förändring är att vi slår ihop Midhages och Jernevikens verksamheter i Göteborg och flyttar Midhages kontor i Göteborg till Jernevikens lokaler i Hisings Backa som blir huvudkontor i Göteborg. Det är bra lokaler och som vi äger. Dock kommer en del ombyggnation och renovering genomföras. Vi hoppas vara klara med det till midsommar 2022. Vi slår också samman servicecentren i Stockholm. Midhages



Torbjörn Bengtsson.

huvudkontor och lager i Båstad förblir oförändrat. Våra produkter och närheten till kunden är väldigt viktigt i den här nya företagskonstellationen men lika viktigt är att hålla en hög servicenivå ut emot kund. I Sverige kommer vi att ha fyra starka servicecenter som hjälper kunder snudd på "around the clock", säger Torbjörn.

Kan du avslöja något kring era mål i fråga om omsättning för de närmast åren och hur strategin kommer att se ut?

"Vi kommer att fortsätta på den inslagna vägen som de bolag vi förvärvat redan har. Men vi vill öka servicegraden, bredda produktutbudet och även våra kundkretsar. Vi skall vara en totalleverantör inom rivning, håltagning, bygg- och anläggning och rental. Målet är att ungefär hälften

av omsättningen ska avse rental och resterande 50 procent håltagning, rivning och bygg- och anläggning", säger Torbjörn.

Hur mycket omsätter ni idag och hur snabbt och hur mycket vill ni öka?

"Idag omsätter vi sammantaget med alla bolag vi förvärvat omkring 120Mkr. Inom ett par år ska vi ha ökat till runt 200Mkr i Skandinavien", säger Torbjörn.

Det spekuleras en del kring samarbetet med Von Arx som sedan ett par år tillbaka ägs och drivs av Fredrik Åkermark. Fredrik hade ju tillsammans med dig en nyckelroll inom företaget Pullman Ermator. Hur är kopplingen mellan dig och Fredrik i den här nya konstellationen?

"Jag och Fredrik har alltid jobbat jättebra ihop och samarbetet är fortsatt mycket bra och vi är goda vänner, men det finns ingen ägandemässig relation. Fredrik driver Von Arx och jag med mina kollegor verksamheten i Puvac med dotterbolagen. Punkt slut", säger Torbjörn. "Ägarkonstellationen i vår nya verksamhet innehåller flera delägare, jag själv, Stefan Bergsten, Kim Christiansson, Peter Petersson och Peter Logan."

Med det du berättat så finns det alltså all anledning att tro att vi kommer att få höra mer om Puvacs förvärvsresa med tiden?

"Absolut, den har bara börjat", avslutar Torbjörn Bengtsson.



Förvärvsresan för Puvac fortsätter med fler bolag

I början av september meddelade Puvac att man förvärvat de båda maskin- och diamantföretagen Jack Midhage AB och Jernevikens Maskin AB. Planen var och är att bygga en stark, marknadsledande koncern för verktyg till kapning, borrar och slipning i bl a betong, i norra Europa.

Strategin blir nu än tydligare i och med att även finska Levanto Oy säljer sina dotterbolag Levanto Diamond Tools AB och Levanto Norge AS, som nu blir ytterligare delar i koncernen som Puvac bygger.

Levanto, säljer idag diamantverktyg för håltagningsbranschen och stenindustrin i Sve-

rige och Norge, där även rental ingår som ett kundsegment.

"Vi ser att förvärvet av de två bolagen från Levanto kommer att tillföra väsentliga mervärden till vår verksamhet", säger Torbjörn Bengtsson, styrelseordförande för Jack Midhage AB.

"Både våra och Levantos kunder, kommer främst att märka förändringen genom en ökad grad av service och en både större och bredare produktportfölj. Men vi får också ett fantastiskt tillskott av mångårig erfarenhet och expertis inom branschen, vilket ger oss nya möjligheter att erbjuda kunderna mervärden som

t ex efterfrågestyrda och specialtillverkade produkter", tillägger Torbjörn Bengtsson.

Det som tidigare var ett av Skandinavien största och bredaste sortiment av maskiner och verktyg för bygg- anläggnings- och demoleringsindustrin, utökas nu ytterligare. Dessutom kommer koncernen att fortsätta investera i anläggningar, personal och nuvarande produktsortiment, men även i distribution av nya produkter från världsledande tillverkare av framför allt maskiner. Man utsluter inte heller ytterligare strategiska företagsförvärv.

"Jag är glad att företaget nu blir en del Puvacs koncernbygge där jag är övertygad om att verksamheten verkligen kommer till sin rätt och får möjlighet att utvecklas vidare. För de nya ägarna är det uppenbart att även flexibiliteten inom service kommer att öka genom att tillföra ett större nätverk och mer personal till deras grupp", säger Patrik Sandman, VD för Levanto OY.

Bakom Helsingborgsbaserade ägarföretaget Puvac/Midhage står Ängelholmsfamiljen Bengtsson, med bakgrund i bl a företaget Pullman-Ermator AB. Företaget ser en bra potential i marknaden för bygg- och anläggning och behovet av kapning, borrar och slipning i t ex betong.



Steelwrist introducerar nytt snabbfäste

Steelwrist introducerar SQ90, den största modellen hittills i serien av SQ helautomatiska snabbfästen. SQ90 passar för grävmaskiner upp till 70 ton inom rivningsindustrin.

Efter lanseringen av SQ-snabbfästen 2017 består serien idag av SQ60, SQ65, SQ70, SQ70/55 och SQ80. Nu introduceras den största SQ-modellen i serien, SQ90. "Steelwrist SQ helautomatiska fästsystem har uppskattats av kunderna från första dagen", säger Stefan Stockhaus, vd Steelwrist. "I rivningsbranschen med sina frekventa redskapsbyten handlar allt om att använda rätt redskap för rätt jobb i rätt tid. Med SQ kan förare och maskin arbeta kontinuerligt, och arbets säkerheten ökar när föraren enkelt kan byta och använda det bästa redskapet för jobbet."

SQ90 liksom alla andra Steelwrist SQ-produkter följer Open-S, den globala industristandarden för helautomatiska snabbfästen för grävmaskiner. SQ90 kommer med uppgraderad Front Pin Lock, ett mekaniskt framaxellås som enligt Steelwrist minskar risken för att oavsiktligt tappa redskap. I och med Steelwrist inträde i rivningssegmentet har Front Pin Lock uppgraderats till en andra generation för att klara de tunga rivningsredskapen. Alla SQ-fästen har QPlus-teknologi som enligt Steelwrist ger högre hydraulflöden med lägre tryckfall än många andra system på marknaden.



FÖRÄNDRINGAR I AVANT TECNOS LEDNING

Det trettionde räkenskapsåret för Avant Tecno slutade den 30 september 2021. Samtidigt genomförs generationsskiftet, som förberetts i familjeföretaget under flera år, när grundaren och vdn Risto Käkelä avgår och börjar sina pensionsdagar.

Risto Käkelä kommer att fortsätta som styrelseordförande för Avant Tecno Oy och Leguan Lifts Oy, poster han har haft sedan grundandet av de två företagen.

"Företaget är nu i utmärkt skick och växer sig starkt. Under de senaste 30 åren har vår omsättning endast sjunkit en gång jämfört med föregående räkenskapsår, och inte en gång har vi gått med förlust. Sammantaget kan vi säga att det är lätt att fortsätta från detta", säger Risto Käkelä. "Den nya generationen kommer säkerligen att ta med många nya idéer och tankar och jag är övertygad om att tillväxttakten kommer att accelerera ytterligare. Man måste dock komma ihåg att det handlar om sinnestillstånd när det kommer till framgång: strävan att vara bäst. Detta har stöttat vår verksamhet fram till nu och vi kommer definitivt att fortsätta på samma väg även i framtiden."

Jani Käkelä, som varit bolagets försäljnings- och marknadschef de senaste 11 åren, har nominerats till ny vd. Jani Käkelä har varit involverad i företagets verksamhet praktiskt taget sedan han var barn.

"Att fortsätta familjeföretaget har varit självklart för mig länge", säger Jani Käkelä. "Under historiens gång har jag deltagit mycket i företagets verksamhet och successivt fått ett större ansvar under uppväxten. För tillfället har vi en tydlig tillväxtstrategi och vi har redan gjort mycket för att säkra vår utmärkta konkurrenskraft. De framtida stegen är tydliga

och vår verksamhet kommer att fortsätta med beslutsamhet."

Som ersättare för Jani Käkelä har Jukka Kytömäki nominerats till ny försäljnings- och marknadschef för Avant Tecno. Han har varit med i företaget de senaste 10 åren, tidigare som vd för Avant Tecno USA.

Även verkställande direktören för Leguan Lifts, som är ett dotterbolag till Avant Tecno, ändras när den långsiktiga verkställande direktören Antti Otava också går i pension den 30 september 2021. Han lämnar företaget till sin efterträdare Esa Vuorela som har lång erfarenhet från olika utvecklings- och chefsbefattningar i industriföretag.



Jukka Kytömäki.

Ett säkrare och smartare sätt att öka din grävmaskins effektivitet

Med QuickChange™ var vårt mål skapa en ny standard för helautomatiska snabbfästessystem. Nu är det här: Med ökad livslängd. Prestanda för riktigt krävande redskap. Innovativa säkerhetsfunktioner som håller redskapen på plats även om maskinen skulle tappa hydraultrycket.

QuickChange™ ger dig tidsbesparande fördelar för maskinfästen, tiltrotatorer och arbetsredskap. Helt automatiskt och utan att du behöver lämna hytten.

Rototilt® gör det möjligt.

Rototilt QuickChange™ i korthet:

- Snabb hantering av maskinfäste, tiltrotator och verktyg – direkt från hytten
- Högre prestanda genom högre hydraulflöden
- Trygga säkerhetsfunktioner – även om maskinen förlorar hydraultrycket
- Med Open-S som bygger på S-standard



”Nu jobbar jag både säkrare och snabbare utan att behöva lämna maskinen.”

Se vad förarna själva tycker på rototilt.com/quickchange



Från och med maj 2021 finns QuickChange™ i tre nya storlekar; QC45-4, QC 45-5 och QC60-4. Det innebär att du kan få QuickChange™ till grävmaskiner mellan 6 till 32 ton.



HILTI SVERIGE FLYTTAR HUVUDKONTORET TILL THE POINT, HYLLIE – MED FOKUS PÅ HÅLLBARHET OCH ARBETSMILJÖ

Efter 31 år i skånska Arlöv flyttar Hilti Sverige sitt huvudkontor till ett av Malmös största företagscenter The Point i den expansiva stadsdelen Hyllie.

Flytten går i linje med bolagets värderingar och markerar löftet till såväl kunder som medarbetare: Att bygga en bättre framtid.

”Vi har under en längre tid sett över olika möjligheter för moderniseringen av vårt huvudkontor, där flytten till The Point i Hyllie möter vår ambition för att skapa de bästa förutsättningarna för våra medarbetare men även för framtida medarbetare”, kommenterar Axel Franck, vd Hilti Sverige

Huvudsakligt fokus under hela projektets gång har legat på ökad flexibilitet samt hållbara val, både sett till materialval såväl som en anpassad och flexibel arbetsmiljö för Hiltis medarbetare.

”Att fokusera på ökad flexibilitet och hållbarhet har för oss varit en självklarhet genom hela projektet. Exempelvis har vi medvetet valt svenska leverantörer på ca 75% av vår inredning, vi har valt innermatta med miljöprofil samt trämaterial från ett naturligt svenskt träslag”, kommenterar Maria Almtén, projektledare på Hilti.

Planlösning och inredning har haft sin utgångspunkt i att underlätta och främja ökat

samarbete i form av öppna kontor, delade arbetsytor och andra behovsanpassade miljöer. Flexibilitet och möjlighet att kunna planera arbetstiden efter det egna behovet har varit viktiga byggstenar där alltifrån en lugnare arbetsmiljö till dynamiska och kreativa ytor finns tillgängligt.

”Flytten innebär att vi kan fortsätta utveckla och modernisera våra arbetssätt och samtidigt ge oss möjlighet att växa vår verksamhet tillsammans med en hållbarhetsinriktning”, fortsätter Axel Franck.

Valet att kraftfullt satsa på det svenska huvudkontoret visar på Hiltis framtidsoptimism till Sverige som marknad och tilltro till Öresundsregionen. Hyllie stadsdel, med svårslagna kommunikationsalternativ och med eget mål att bli den klimatsmartaste stadsdelen i Öresundsregionen har framtidsvisioner i linje med Hiltis egna och ett självklart val för Hilti Sveriges framtida utveckling.

”Lokaliseringen av vårt nya kontor kunde inte varit bättre avseende kollektivtrafik och vi hoppas att många medarbetare kommer välja ett alternativt färdmedel än bil i framtiden”, avslutar Maria Almtén.

www.hilti.se

BFB-företagare Linda Dahlin vinner årets arbetsmiljöpris

På Betonggalan 2021 vann Linda Dahlin från Betonghåltagning i Göteborg kategorin Årets Arbetsmiljöpris. Stort Grattis Linda och alla som varit delaktiga i vinsten.

Så här beskriver nomineringskommittén Lindas arbete:

”Linda har genom sitt engagemang i Betonghåltagning i Göteborg och i Bransch-

organisationen BFB utmärkt sig för att sätta säkerheten i fokus för dem som utför arbetet. Linda har med ödmjukhet och helhjärtat engagemang under många år bidragit till bättre arbetsmiljö för aktörerna inom branschen.”

Linda understryker att arbetsmiljö är något vi arbetar för tillsammans. Än en gång stort grattis Linda.



Volvo CE går med i Open-S Alliance

Volvo Construction Equipment blir nu medlem i organisationen Open-S Alliance, som arbetar med en global öppen standard för hydrauliska redskap för grävmaskiner.

Open-S Alliance är en tillverkaroberoende organisation som arbetar för att göra det möjligt att kombinera hydrauliska grävmaskinsredskap och verktyg från olika tillverkare. Medlemskap är i tre nivåer, från fullvärdig medlem, associerad medlem och stödmedlem, beroende på om Open-S-produkter utvecklas, produceras i egen regi eller köps in.

Sedan början av 2021 har Volvo CE levererat snabbfästen och adaptrar direkt från fabrik,

och nu går de med i Open-S Alliance som stödmedlem i en satsning för att göra kundernas dagliga arbete mer produktivt.

”Vi är mycket glada för att Volvo Construction Equipment som teknikledande tillverkare formellt går med i alliansen”, säger Stefan Stockhaus, styrelseordförande i Open-S Alliance AB. ”Vi ser också att intresset växer från andra grävmaskinstillverkare. Jag är fast övertygad om att öppna och standardiserade gränssnitt ger betydande fördelar för kunderna. Det blir lättare att använda redskap av flera olika märken, och inte bli låst i en lösning som ägs av en enda tillverkare.”

Arbetet med standardiseringen har pågått de senaste två åren med syfte att öka säkerheten och effektiviteten för grävmaskinsägare, grävmaskinister och markpersonal tack vare att möjligheten att byta mellan hydrauliska redskap från olika tillverkare uppnås; skapa en konkurrenskraftig och öppen branschstandard som inte kontrolleras av en enda tillverkare; skapa en standard som är användarvänlig och efterlever de högsta säkerhetskraven; skapa en enhetlig tillverkningsstandard för mått och toleranser; samt göra det kostnadseffektivt att efterinstallera adapterplattor på gamla och nya skopor och redskap. Tekniska specifikationer kan laddas ned på Open-S hemsida.

Förstklassig utrustning för rivning och återvinning från Kiesel



Kiesel Scandinavia AB är inte bara experter på bärare för rivning, återvinning och skrothantering. Vi har även verktygen. Vi representerar verktyg för skrotning och rivning från Genesis, vattenkanoner och sorteringgripar från Dehaco och roterande fräsar från Rockwheel. Kontakta oss för en demonstration.



Kiesel Scandinavia AB
 Äsperedsgatan 6 A • 424 57 Gunnilse
 0708-21 51 53 • sw@kiesel.se • www.kiesel.se



Din kompletta leverantör av diamantverktyg

www.relok.se
 Tel. 0651-154 20

RELOK
 Diamond Tools Sweden AB

MATEK

Diamantverktyg & maskiner för sten & betong

www.matek.se

OP system ab
 ett starkt val!

Doppstadt

SENEBOGEN

RUBBLE MASTER
 CONCRETE RECYCLER

www.opsystem.se
 Tel 010-456 70 00

Husqvarna
 www.husqvarnacp.se

Leverantören med entreprenörskunskap

JERNEVIKEN

www.jerneviken.se

BROKK
 www.brokk.com

Pentrunder
 CONCRETE CUTTING SYSTEMS

Utvecklad och producerad av:
 Tractive AB | Gjutargatan 54 | 78170 Borlänge | Sverige
 Tel: +46 (0)243 221155 | Fax: +46 (0)243 221180
 E-mail: info@tractive.se | www.pentrunder.com

SDC
 SWEDISH DIAMONDTOOL CONSULTING
 www.sdca.se

ARIX WEKA Pentrunder
 by TRACTIVE

Stockholm Karusellplan 19 126 31 Hägersten 08-6452505
 Nora Skarpskyttväg 6 713 32 Nora 0587-126 20

OilQuick
 Automatic quick coupler systems

www.oilquick.com



Fredrik Pettersson, vd Stena Recycling Sverige.

Stena Recycling förvärvar Moreco Group

Stena Recycling förvärvar Moreco Group, som är verksam inom återtag av servrar och lagringsutrustning, och utökar sin kapacitet och kompetens inom återbruk av it-infrastruktur för datacenter.

Moreco Group grundades 2006 och är verksam inom återtag och cirkulära tjänster för servrar, lagrings- och nätverksutrustning. De är även en certifierad guldpartner till det globala säkerhetsföretaget Blancco som tillhandahåller den raderingslösning som används. "Förvärvet innebär att vi utökar och stärker vårt erbjudande till våra kunder med fler hållbara och resurseffektiva cirkulära lösningar", säger Fredrik Pettersson, vd Stena Recycling Sverige.

Stena Recycling är ett återvinningsbolag med 1600 medarbetare och 90 anläggningar runtom i Sverige. Företaget utvecklar cirkulära återvinningslösningar för alla typer av verksamheter, och ett viktigt fokusområde för framtiden är återbruk av it-utrustning. "Återbruk av servrar är ett intressant men komplext område. Därför är vi nöjda över att ha förvärvat Moreco Group som är certifierade, ledande och erkänt duktiga inom sitt område."

"Vi är riktigt glada och stolta över att få Stena Recycling som ägare och att vi tillsammans kan fortsätta växa och utveckla våra förutsättningar som ledande inom återbruk av it-infrastruktur för datacenters", säger Andreas Backlund, vd Moreco Group.

Stena Recycling bedriver sedan tidigare en verksamhet inom återbruk där bärbara datorer, mobiltelefoner och elektroniska komponenter efter radering och kvalitetssäkring får ett andra liv.

LAGBEVAKNINGSTJÄNST FRÅN RAMBOLL

Under hösten har branschföreningen Byggnadsberedning erbjudit tjänsten Lagbevakning från Ramboll och ett antal entreprenörer har anslutit sig. Det finns också möjligheter för leverantörer att ansluta sig till tjänsten. Det är en webbaserad tjänst där det finns en laglista med de krav inom miljö och arbetsmiljö som är relevanta för den verksamhet som deras medlemmar har. För leverantörerna kommer praktiska lagkrav som är aktuella "ute på fältet" att kompletteras av de krav som är relevanta för deras verksamhet. Exempelvis krav runt försäljning av utrustning och kemikalier i lagstiftningar som Reach, RoHS osv.

Tjänsten gör det enkelt att se vilka krav som gäller för sin verksamhet och ser till att man inte missar viktiga ändringar:

- Varje författning i laglistan följs av en sammanfattning av vilka krav som ställs på verksamheter.
- 5 gånger per år redovisas de ändringar i lagstiftningen som kan vara av betydelse för BFBs medlemmar. Cirka 80% av alla ändringarna berör inte medlemmarna och de behöver inte hantera dessa.
- Kvittensfunktion visar tydligt vilka ändringar som har hanterats och vilka som återstår.
- Möjlighet att göra lagrevision och följa upp att lagkraven följs. Tjänsten uppfyller högt ställda krav i ISO14001 och 45001.

För att ansluta till tjänsten anmäler man sig till Byggnadsberedning.



Nya R3e slagkross från Keestrack

Under Fredheims oktoberdagar 2021 i norska Spydeberg visades slagkrossen R3e för första gången upp för den skandinaviska marknaden. R3e är en kompakt och kraftig kross avsedd för asfalt, betong, tegel och kalk och är 100 % elektriskt driven. Den drivs antingen via nätström, vilket gör att den inte ger några utsläpp alls, eller via motorpaket från Fredheim Maskin som sparar motorn, bränsle och naturligtvis även miljön.

R3e är försedd med sikt, retur, sidoutmatare samt magneter för att separera metaller från massorna man bearbetar. Krossen har fyra slagor och väger 8,5 ton med en rotordiameter på 1100mm.

Beroende på material så har den en kapacitet på 60-250ton/h. Maskinen flyttas enkelt runt på arbetsplatsen då den är larvburen med

rejäl band. Man flyttar maskinen med den medföljande fjärrkontrollen och det finns två olika hastigheter att välja mellan.

När man behöver transportera R3e till en ny arbetsplats kommer entreprenören att märka hur kompakt maskinen är. I transportläget så är den endast 12900mm lång, 2550mm bred och har en höjd på 3200mm. Totalt väger slagkrossen 30ton.

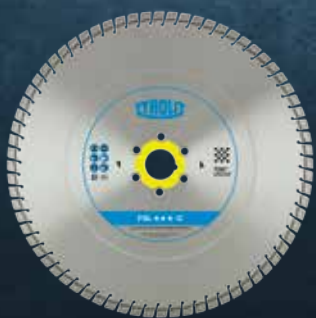
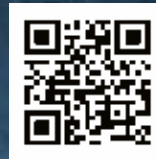
R3e levereras pulverlackad från fabrik, och vid den 3,5m³ stora inmatningen så kan användaren känna sig trygg eftersom slitdelarna är tillverkade i Hardox.

Keestrack R3e levereras med LED arbetsbelysning som standard, liksom centralsmörjning och smörjfria larver. Det är bara att koppla in strömmen och sätta igång att arbeta.

www.fredheim-maskin.se

PREMIUM Golvsågsystem

för exakt sågning med professionella krav



★★★
PREMIUM

Golvsågen FSE1022 med FSL-C golvsågsklinga

Den robusta och kraftfulla PREMIUM golvsågen FSE1022 är speciellt utvecklad för arbetsuppgifter i byggnader. Frekvensomvandlaren möjliggör en steglös justering av klingans hastighet, vilket gör det möjligt att ställa in bästa möjliga skärhastighet för varje klingdiameter. Optimalt resultat kan uppnås med ett perfekt matchade av TYROLIT golvsågsklingor, såsom PREMIUM FSL-C.

Se mer på www.tyrolit.com

Avsändare: SCOP AB • Box 786, SE-191 27 Sollentuna
Tel: 08-585 700 46, Fax: 08-585 700 47

Ramm mer®

For Rough Demolition!

Försäljning • Service • Reparationer

GÖTEBORGS HAMMARSERVICE

Servicepartners

CEMA
Maskin AB

**MELANDERS
ALLTJÄNST**

Tel: 0706-333 526 • www.hammarservice.se